

APUNTES-CLASES TEÓRICAS ECONOMÍA ESPAÑOLA

GRADO EN ADMINISTRACIÓN Y
DIRECCIÓN DE EMPRESAS
Prof. ANA-ISABEL GUERRA

Ana-Isabel Guerra Hernández

1

Economía Española

Bloque 1
Crecimiento Económico en contexto
Europeo

Ana-Isabel Guerra Hernández

2

Bloque 1
Crecimiento Económico en el
contexto Europeo

- Tema 1: Crecimiento Económico y Cambio Estructural.
- Tema 2: España en la Unión Europea y Monetaria.

Ana-Isabel Guerra Hernández

3

-Tema 1: Crecimiento Económico y Cambio Estructural

-Contenidos:

- 1.1. Rasgos Generales del Crecimiento Económico en España.
- 1.2. Principales Cambios Estructurales.
- 1.3. Determinantes del Crecimiento Económico.
- 1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Económicos.

Ana-Isabel Guerra Hernández

4

Tema 1.Crecimiento Económico y Cambio Estructural.

-Objetivo General: Describir, Analizar y Sintetizar los principales rasgos del desarrollo económico (crecimiento y cambio estructural) en la economía española así como sus principales determinantes desde una perspectiva inter-temporal o longitudinal como transversal.

El Análisis Inter-temporal: cubrirá el período de 1960 hasta la actualidad.

El Análisis Transversal: Análisis comparativo de España en relación con el resto de economías europeas en general y en particular con el resto de economías de la Zona Euro (miembros de la UEM).

-Pregunta: ¿Cuál es la conexión entre el crecimiento económico y el cambio estructural?

-Para alcanzar este objetivo general y en particular el relacionado con el crecimiento económico, analizaremos con datos reales de nuestra economía:

1.1. Rasgos Generales del Crecimiento Económico.

- La evolución del **Producto Interior Bruto pc real** (macromagnitud relacionada con el crecimiento), identificando las **distintas etapas** (cambios en la intensidad). **Caracterizaremos cada una de las etapas tanto en el contexto internacional como en el Europeo.**

-En relación “la otra parte” del desarrollo económico:

1.2. Principales Cambios Estructurales

Describiremos cambios estructurales acontecidos en la economía española que acompañaron al crecimiento económico: cambios en la estructura productiva, en las relaciones con el exterior, construcción del Estado de Bienestar, Distribución de la Renta...etc.

Aunque en este primer tema del curso nos centramos en los más significativos desde los años 60, volveremos a tratarlos con mayor detalle en los temas siguientes a este curso, sobre todo en relación a la estructura productiva (Tema 3, Bloque 2) y cambios en el niveles de bienestar (Temas 6 y 7, Bloque 3).

Volveremos al Crecimiento Económico para identificar los principales factores explicativos (determinantes) de este en nuestra economía:

1.3. Determinantes del Crecimiento Económico a l/p:

- Dentro de los determinantes, otorgaremos especial atención a los factores económicos y dentro de estos a los tecnológicos en general y en particular al peso que ha tenido y tiene la **Productividad del Factor Trabajo (aparante).**

-Por último, haciendo uso de un modelo sencillo de crecimiento (el modelo de Sollow aumentado con Capital humano), analizaremos el desempeño de cada uno de los **factores que han determinado y determinan la Productividad del Factor Trabajo.**

-La evolución del PIBpc (crecimiento económico) sufre fluctuaciones derivadas tanto de factores de oferta como de demanda (perturbaciones de demanda y de oferta).

-Estos factores experimentan cambios, a veces bruscos en su sendas normales de avance que generan “desequilibrios macroeconómicos”.

1.4. Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

Identificaremos y Analizaremos la naturaleza y el papel que han desempeñado estas perturbaciones en cada una de las etapas del crecimiento económico en España; para finalmente pasar a identificar y describir los principales desequilibrios macroeconómicos de la economía española en un contexto “comparativo”.

1.0. Introducción:

- **El crecimiento económico:**
“Es la capacidad de conseguir aumentos sostenidos a l/p en el nivel de vida (PIB_{pc}) y de la capacidad productiva... (PIB_L)”
- **El desarrollo económico:**
*Este crecimiento económico va acompañado de **cambios estructurales en el aparato productivo, en la calidad de vida (niveles educativos y de salud), distribución de la renta, políticos...etc.***

El Crecimiento Económico \neq El Desarrollo Económico

“Un país o region puede experimentar altas tasas de crecimiento económico y al mismo tiempo un deterioro de su desarrollo económico”.

Concluimos que: el crecimiento económico es una parte del desarrollo económico, pero no es en sí el desarrollo económico.

1.0.Introducción:

- ¿Cómo medir el crecimiento económico?:

Analizando la evolución: cambios de tendencia y caracterización de variables económicas reales:

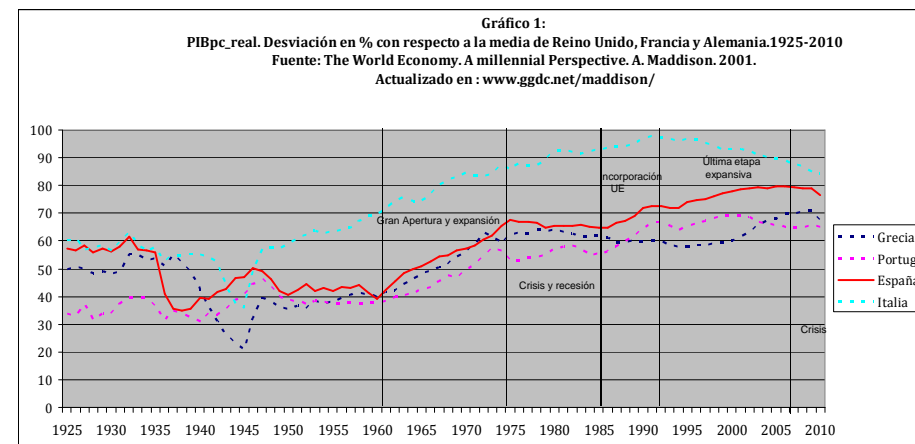
Calculando las **tasas de variación interanuales y/o acumuladas del valor añadido bruto per capita en términos constantes o reales** (interno o nacional, i.e. PIB o PNB).

Otra variable económica empleada para medir el crecimiento económico es la productividad aparente del factor trabajo o PIB por hora trabaja ya que estas miden de forma más aproximada la capacidad productiva, o capacidad de generar “valor” de una región o país.

La evolución del PIBpc tendrán su reflejo en otra variable real que es el empleo: Tasa de empleo, Tasa de Paro, Creación de Empleo...etc

1.1. Rasgos Generales del Crecimiento Económico en España.

- Una visión general: 1925-2010
Comparación Longitudinal y Transversal del PIBpc real en términos relativos.



1.1. Rasgos Generales del Crecimiento Económico en España

- Una visión general: 1925-2010

Comparación Longitudinal y Transversal del PIBpc real en términos relativos.

- ¿Qué aspectos generales del comportamiento del PIBpc real podemos extraer del Gráfico1?
- 1- Secular retraso relativo de la economía española en relación con los países europeos hegemónicos (**Francia, Reino Unido y Alemania**) en el proceso de industrialización y modernización.
- 2- La evolución temporal de los niveles comparados de renta por habitante sitúa a España, en una trayectoria similar a la de otros países "meridional periféricos europeos": "**variante mediterránea de industrialización**".
- 3- Es entre 1960-1975 cuando España experimenta las mayores tasas de crecimiento, acortando distancias con respecto a los países europeos más avanzados:
 - **Resultado de Transformaciones estructurales tales como:** Aumento del grado de apertura, proceso de "desagrarización" (cambios estructurales), aprovechamiento de la bonanza económica internacional ("los 30 años gloriosos").

Ana-Isabel Guerra Hernández

13

1.1. Rasgos Generales del Crecimiento Económico en España

- Etapas en el Crecimiento Económico:

- **Definición:** Es un cambio en la tendencia o evolución media del crecimiento de forma continuada en el tiempo de una economía.
- **Método de Identificación:** Cambios en el ritmo (medio) de crecimiento los identificaremos a través de las variaciones en la tasa de crecimiento anual (acumulada) del PIBpc.

¿Una etapa es lo mismo que un ciclo económico?

No. El ciclo económico (definición neoclásica) son cambios en la evolución del crecimiento de una economía, manteniendo la tendencia, i.e. desviaciones con respecto a la misma tendencia.

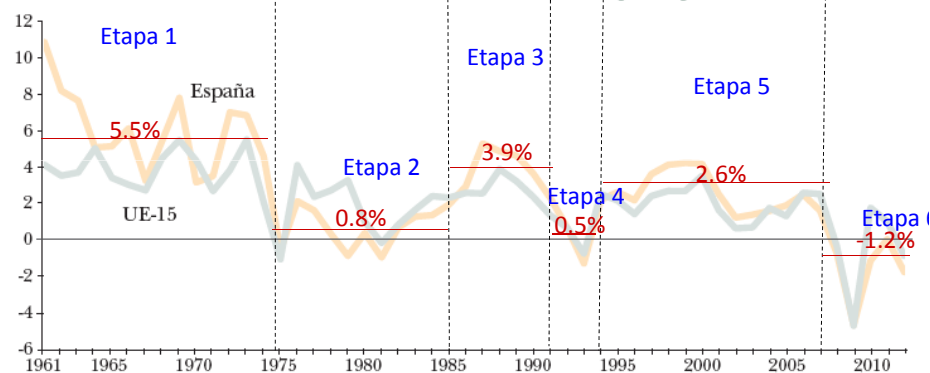
Ana-Isabel Guerra Hernández

14

1.1. Rasgos Generales del Crecimiento Económico en España

- Etapas en el Crecimiento Económico:

Gráfico 2 —Crecimiento relativo en España y la Unión Europea, 1961-2012
(tasas anuales de variación del PIB real per cápita)



Fuente: Eurostat.

En Rojo : Tasas Medias Anuales Acumulativas del PIB pc

En Azul: Etapas: cambios en el ritmo medio de crecimiento identificado como un cambio en las TMAA

15

1.1. Rasgos Generales del Crecimiento Económico en España.

- Etapas del Crecimiento Económico: Identificación y Caracterización.

Etapa1: "El Milagro Económico" 1960-1975:

Vídeo de los años 60: "¿Cómo tratar a un turista?"

<http://www.youtube.com/watch?v=qnT-B1sAw6o>

Ana-Isabel Guerra Hernández

16

1.1. Rasgos Generales del Crecimiento Económico en España.

- Etapas del Crecimiento Económico: Identificación y Caracterización.

Etapas:
Etapas 1:“El Milagro Económico”1960-1975: etapa de convergencia con la media europea, proceso de desagrarización, apertura al exterior, aumento de la inversión extranjera (política “contrapunto” a los años anteriores).

Etapas 2: “Crisis Económica y Divergencia con Europa” 1975-1984: shock de oferta (excesiva dependencia del precio de crudo en España), aumento importante de la inflación, caída de la inversión por la incertidumbre derivada de la etapa de transición...

Etapas 3:“Recuperación de la Senda de Convergencia” :1985-1993: incorporación de España a la Unión Europea, intensificación del proceso integrador.

Etapas 4: “Crisis de principios de los 90”: cae la inversión, se contrae la demanda interna, pérdida de competitividad...

Etapas 5: “Buen ritmo de crecimiento y estabilidad Macroeconómica” 1994-2007: España entra en el proyecto del euro.

Etapas 6: “La Gran Recesión/Crisis”: 2008-?resultado de los desequilibrios en el modelo de crecimiento seguido en etapas anteriores y la crisis financiera internacional

1.1. Rasgos Generales del Crecimiento Económico

- Etapas del Crecimiento Económico en España: Características Generales.

Cuadro 1: Tasa Media Anual Acumulada en % del PIBpc real (base 2005) España, UE-15			
Etapas	España	UE-15	Diferencia
1960-1975	5.5	3.5	2.1
1975-1985	0.8	2.0	-1.2
1985-1991	3.9	2.6	1.3
1991-1994	0.5	0.8	-0.3
1994-2007	2.6	1.9	0.8
2007-2013 (provisional)	-1.2	-0.6	0.6

Fuente: Elaboración Propia a partir de la Fuente de Datos AMECO

1.1. Rasgos Generales del Crecimiento Económico

- Etapas del Crecimiento Económico en España: Características Generales.

Destacaremos **tres fundamentales**

En comparativa con la UE-15:

- 1- Existe una “acompañamiento” cíclico en general, que se va intensificando a medida que aumenta el grado de integración de España con sus socios europeos.

Esta “compenetración” o sincronización en el ciclo económico es mayor a partir de mediados de los años 90, al ir avanzando en el proceso de integración europea.

- 2- Las etapas, aunque comunes para todos los países de la UE, fueron siempre más intensas en España, con un carácter notablemente más marcado.
Más intensos tanto en las épocas recesivas como en las expansivas.

A lo largo del tiempo:

- 3- Las etapas expansivas se han ido “suavizando” en el tiempo, algo propio de las economías maduras, del desarrollo económico. ¿Las etapas recesivas se han ido “intensificando”?

1.2. Principales Cambios Estructurales.

- Definición:** Son cambios relacionadas con otras dimensiones del desarrollo económico: cambios en el patrón de especialización productiva de una economía. determinados tanto por factores de demanda (nivel de ingreso) como de oferta, cambios sociales, políticos, mejoras en la distribución de la renta, grado de apertura, integración...etc. (Lo veremos con mayor detalle en el TEMA 3)

Variables de Identificación:

Cambios en el Patrón de Especialización Productiva: e.g. Cambios en la composición sectorial de las variables relacionadas con el crecimiento económico: PIB o VAB y(o) el Empleo.

Grado de Apertura: e.g. Peso que tienen las transacciones comerciales (importaciones más importaciones) en relación al PIB o VAB.

Nivel de Educación y Salubridad de la Población: e.g. Nivel Promedio de Educación de la Población, el Gasto Público orientado a estas actividades...etc.

Indicadores Relacionados con la Distribución de la Renta. e.g. Índice de Gini.

1.2. Principales Cambios Estructurales.

Cuadro 2 —Crecimiento y cambio en la ocupación de la población.
Comparación internacional, 1960-2011¹
(distribución porcentual del empleo entre actividades productivas)

	Agricultura y pesca			Industria, energía y construcción			Servicios		
	1960	1985	2011	1960	1985	2011	1960	1985	2011
Alemania	14,0	4,6	1,6	47,0	41,0	28,4	39,0	54,4	70,0
España	38,7	18,3	4,2	30,3	34,1	21,9	31,7	49,9	73,9
Francia	23,2	7,6	2,4	38,4	32,0	17,8	38,4	60,4	79,8
Grecia	57,1	28,9	12,2	17,4	27,4	17,8	25,5	43,7	70,0
Italia	32,6	13,6	3,7	33,9	35,9	28,5	33,5	50,5	67,8
Irlanda	37,2	16,3	4,9	23,7	29,0	19,1	39,1	54,7	76,0
Portugal	43,9	18,6	9,9	31,3	34,2	27,5	24,8	44,4	62,6
Reino Unido	4,7	2,3	1,1	47,7	34,8	19,1	47,6	62,9	79,8
UE-25			4,7			27,1			68,2
UE-12	22,6	8,2	3,4	39,5	34,5	27,5	37,9	56,8	69,1
Estados Unidos	8,4	3,1	1,6	33,4	26,9	17,2	58,1	70,0	81,2
Japón	39,5	8,4	3,7	28,5	34,6	26,0	41,3	56,4	70,3

Nota: (1) La no exacta coincidencia de las cifras referidas a España con las que figuran en otros cuadros del libro se debe a las fuentes internacionales aquí utilizadas.

Fuente: Elaborado con datos de la OCDE, *Labour Force Statistics*.

Ana-Isabel Guerra Hernández

21

1.2. Principales Cambios Estructurales.

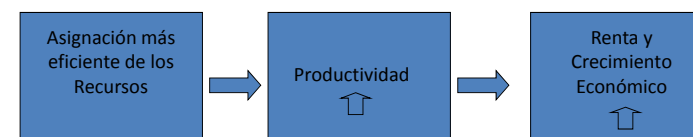
• Importantes cambios Estructurales en la Economía Española:

1- **Cambios en la estructura productiva:** en los años 60 casi un 40 % de la fuerza de trabajo estaba concentrada en el sector agrario, en el 2011 sólo un 4 %, concentrándose la mayor parte en el sector servicios.

En España se intensifica el proceso de la **desagrarización** a mediados de los años 50, consolidándose la **terciarización** a partir de los 80.

¿Por qué estos cambios estructurales inciden en el crecimiento y nivel de vida de una economía?

Los cambios estructurales en el aparato productivo:



Los cambios estructurales no sólo se producen en la oferta, también en la demanda, aparecen nuevas pautas de consumo: unas alimentan a las otras.

Ana-Isabel Guerra Hernández

22

1.2. Las Principales Cambios Estructurales.

• Importantes cambios Estructurales en la Economía Española:

2- **Apertura Comercial al Exterior:** La apertura al exterior siempre trae consigo, efectos favorables sobre el crecimiento, tanto a corto como a largo plazo. En España el progresivo aumento del grado de apertura comienza con el periodo del “milagro económico” (años 60).

¿Por qué?

“Renueva y reactiva el aparato productivo” por la mayor exposición a la competencia externa y la rápida incorporación de nuevas tecnologías.

“Favorece la especialización productiva” y con ello, el consiguiente aumento de los niveles de productividad.

“Mejor aprovechamiento de las economías de escala”

“Entrada de flujos de Inversión del Exterior”

Ana-Isabel Guerra Hernández

23

1.2. Los Principales Cambios Estructurales.

• Importantes cambios Estructurales en la Economía Española:

3- **Ampliación de los Recursos Públicos o mayor importancia de las A.A.P.P.:** favorece la distribución de la renta, la creación de infraestructuras sociales que favorecen el bienestar (educación y salud) la canalización de transferencias impulsando el consumo, estimula la productividad del sector privado favoreciendo la acumulación de capital...etc

Tuvieron un papel importante en la economía española, sobre todo en los años 80 al favorecer la distribución de la renta.

4- **Mayor Equidad en la Distribución de la Renta:** un reparto más equitativo de la riqueza, siempre favorece al crecimiento.

En el contexto español hubo un importante empeoramiento en los años 50 y 60, fruto de los cambios estructurales, para recuperar en los 80.

Ana-Isabel Guerra Hernández

24

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- ¿Cómo identificar y medir los determinantes del crecimiento económico?:

Las variaciones en el PIB_{pc} dependen tanto de factores económicos, como sociológicos y demográficos.

$$PIB_{pc} = \frac{PIB}{N} = \underbrace{\frac{PIB}{L^E}}_{\text{Productividad Aparente del Trabajo}} \times \underbrace{\frac{L^E}{L^{PA}}}_{\text{Tasa de Empleo}} \times \underbrace{\frac{L^{PA}}{L^{ET}}}_{\text{Tasa de Actividad}} \times \underbrace{\frac{L^{ET}}{N}}_{\text{Tasa de Población en Edad de Trabajar}} \quad (1)$$

Factores Económicos Factores Sociológicos Factores Demográficos

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- ¿Cómo identificar y medir los determinantes del crecimiento?

En nuestro caso utilizaremos una descomposición más sencilla:

$$PIB_{pc} = \frac{PIB}{N} = \frac{PIB}{L^E} \times \frac{L^E}{N} = \underbrace{\frac{PIB}{L^E}}_{\text{Productividad Aparente del Trabajo}} \times \underbrace{\frac{L^E}{N}}_{\text{Tasa de Empleo per capita}} \quad (2)$$

Podemos aproximar la tasa de crecimiento del PIBpc como:

$$\frac{\Delta PIB_{pc}}{PIB_{pc}} = \underbrace{\frac{\Delta PIB_L}{PIB_L}}_{\text{Factor Económico}} + \underbrace{\frac{\Delta L_{pc}}{L_{pc}}}_{\text{Factor Económico, Social y Demográfico}} \quad (4)$$

Clave del crecimiento económico!!!

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- El papel de la Productividad del Factor Trabajo

Cuadro 3 —Crecimiento y productividad del trabajo.
Comparación internacional, 1961-2012
(tasas anuales acumulativas)

	1961-2012			1961-1985			1986-2012		
	PIBpc ¹	Productividad trabajo ²	Tasa de empleo ³	PIBpc ¹	Productividad trabajo ²	Tasa de empleo ³	PIBpc ¹	Productividad trabajo ²	Tasa de empleo ³
Alemania	2,1	2,0	0,1	2,7	2,9	-0,2	1,6	1,1	0,5
España	2,7	2,9	-0,2	3,7	4,9	-1,2	1,8	1,1	0,7
Francia	2,2	2,4	-0,2	3,1	3,6	-0,5	1,2	1,2	0,0
Grecia	2,6	2,9	-0,3	4,6	5,2	-0,6	0,7	1,1	-0,4
Irlanda	3,4	3,4	0,0	3,1	3,9	-0,8	3,7	2,8	0,9
Italia	2,2	2,4	-0,2	3,6	4,0	-0,4	0,9	1,1	-0,2
Portugal	3,0	3,3	-0,3	4,3	4,8	-0,5	2,0	2,1	-0,1
Reino Unido	1,9	1,9	0,0	2,0	2,2	-0,2	1,8	1,5	0,3
UE-15	2,2	2,2	0,0	2,9	3,2	-0,3	1,4	1,1	0,3
UE-27 ⁴							1,5	1,1	0,4
Estados Unidos	2,0	1,6	0,4	2,5	1,8	0,7	1,6	1,6	0,0
Japón	3,4	3,4	0,0	5,5	5,4	0,1	1,5	1,5	0,0

Nota: (1) PIB real per cápita. (2) PIB real por empleado. (3) Proporción de la población total con empleo.
(4) Periodo 1993-2012.

Fuente: Comisión Europea, AMECO.

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- El papel del Factor de la productividad del Trabajo:

Aspectos Generales:

Atendiendo a los datos que aparecen en el **Cuadro 3** podemos destacar los siguientes hechos estilizados:

-1.El crecimiento económico en España de 1961-2012 se ha fundamentado en el crecimiento de la productividad aparente del factor trabajo (en media), al igual que en Japón y otros socios europeos.

-2.Baja capacidad para la “generación de empleo” en España, al igual que sus socios europeos. Cabe resaltar el comportamiento diferente que ha seguido esta variable en EEUU.

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- El papel de la productividad del Trabajo:

Aspectos Generales:

Notad que: tanto el nivel de agregación temporal como en la descomposición de descomposición del PIB_{pc} puede dar lugar a conclusiones engañosas!!!

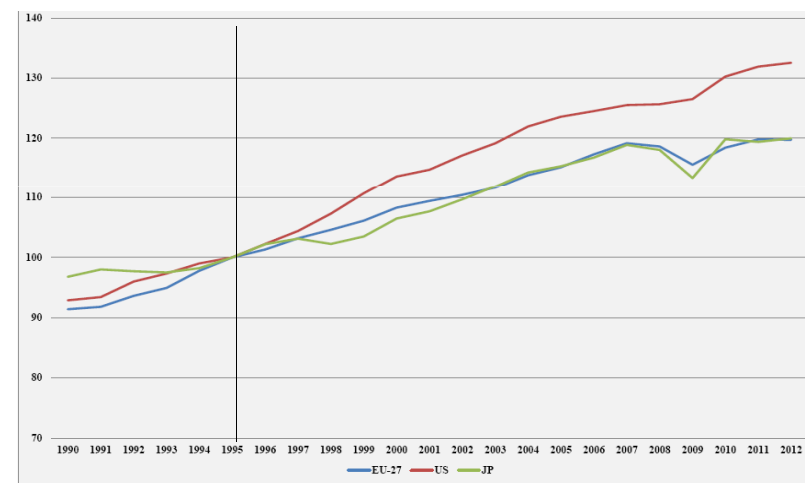
En general, y especialmente el comportamiento de la productividad del factor trabajo ha sido bastante más pobre en Europa y en Japón en relación a EEUU desde mediados de los 90.

Igualmente, dentro de Europa la evolución de la productividad del factor trabajo ha sido mejor en las economías nor-centro europeas que las del sur (entre ellas España).

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

El papel del Factor de la productividad del Trabajo:

Gráfico 3: Crecimiento del PIB por hora trabajada: 1990-2012. (1995=100)



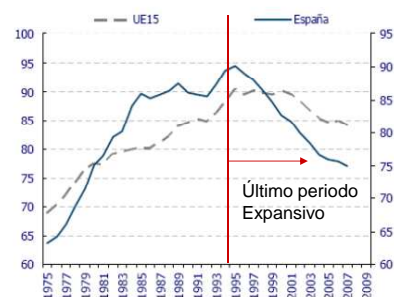
Fuente: European Competitiveness Report 2013. (Comisión Europea)

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- El papel de la Productividad del Factor Trabajo:

Gráfico 4

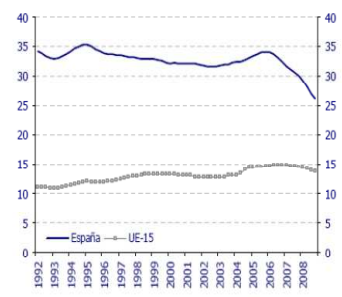
PIB por hora trabajada (EE.UU. = 100)



Fuente: Domenech y García, 2010.

Gráfico 5

España vs. UE. Tasa de temporalidad (porcentaje de asalariados con contrato temporal)



Fuente: Domenech y García, 2010.

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- El papel de la productividad del Trabajo:

Aspectos Particulares del período expansivo (1994-2007) en España:

España vino perdiendo productividad por hora trabajada en términos relativos desde mediados de la década de los 90 (**Gráfico 4**), al igual que sus socios europeos (**Gráfico 3**), pero de una forma más intensa.

Además de la tecnología: intensidad en el uso del capital y las mejoras tecnológicas, que afectan a la productividad del factor trabajo, los aspectos institucionales y de composición del mercado de trabajo en sí también son importantes....

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- El papel de la productividad del Trabajo:

Aspectos Particulares del período expansivo (1994-2007) en España:

Al menos 5 son las razones que explican este pobre comportamiento de la productividad aparente del trabajo de acuerdo con Doménech y García (2010):

-1. **Efecto de Especialización Productiva:** especialización en sectores de baja productividad: construcción y actividades inmobiliarias (bienes No comerciables).

-2. **Efecto composición del mercado de trabajo:** Dualidad entre trabajadores temporales y fijos: tasas de temporalidad elevadas y bajas tasas de conversión a permanentes (Gráfico 5).

-3. **Efecto de escala empresarial:** Menor tamaño medio de las empresas españolas: la productividad media de las pequeñas empresas es menor.

-4. **Efecto Institucional:** Altas trabas regulatorias e institucionales en el mercado de productos que desincentivan la demanda de trabajo.

-5. **Efecto Tecnológico:** baja intensidad en el uso del capital tecnológico y humano.

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- El papel de la productividad del Trabajo:

Aunque son numerosos los factores que afectan a la productividad, nosotros nos centraremos en buscar factores de oferta, centrándonos en los distintos componentes de la función de producción.

Para ello utilizaremos el modelo de **Mankiew, Romer and Weil (1992):** Modelo de Sollow aumentado con Capital Humano (H).

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- Los determinantes del crecimiento de la productividad del trabajo.

$$PIB = Y = e^{\lambda t} K^{\alpha} H^{\beta} L^{1-\alpha-\beta}$$

$$Y = e^{\lambda t} K^{\alpha} \left(\frac{H}{L} \right)^{\beta} L^{1-\alpha}$$

$$Y = e^{\lambda t} K^{\alpha} h^{\beta} L^{1-\alpha}$$

$$PIB_L = Y/L$$

$$PIB_L = e^{\lambda t} \left(\frac{K}{L} \right)^{\alpha} h^{\beta} \quad \xrightarrow{k = K/L} \quad \frac{\dot{PIB}_L}{PIB_L} = \lambda + \alpha \frac{\dot{k}}{k} + \beta \frac{\dot{h}}{h}$$

• Capital físico por trabajador

• Progreso técnico: PTF

• Capital humano por trabajador

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p

- Los determinantes del crecimiento de la productividad

- Capital físico y humano por trabajador (k,h)

Mayor capitalización de las empresas, es decir, aumento del capital físico por trabajador y capital humano por trabajador.

- Progreso técnico (λ)

Mejoras en la tecnología, en la organización de la producción, en los capitales y en el trabajo que permiten producir una mayor cantidad de output con idéntica cantidad de recursos (Productividad Total de los Factores)

k → 41%

h → 17%

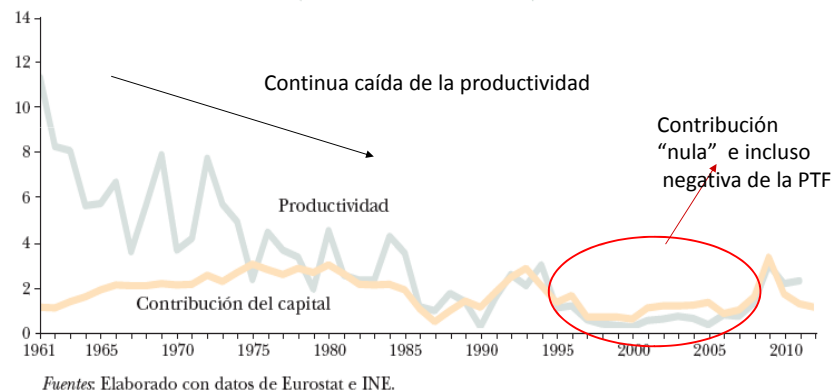
Contribuciones al crecimiento de la PIBL 1960-2011

42%

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- Los determinantes del crecimiento de la productividad:

Gráfico 6 —Contribución del aumento del capital físico y humano al incremento de la productividad del trabajo en España, 1961-2012 (tasas anuales de variación)



Ana-Isabel Guerra Hernández

37

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- Los determinantes del crecimiento de la productividad:

-1. Finalizada la fase de industrialización sobre los años 80 el aumento en el stock de capital y su contribución a la productividad del factor trabajo ha ido cayendo de forma progresiva.

-2. Como en toda economía ya madura, el crecimiento ha sido más lento y "dependiente" del progreso tecnológico siendo esto una manifestación de los rendimientos decrecientes en la acumulación del capital.

-3. El ascenso del capital humano ha sido sostenido y especialmente pronunciado desde 1975 hasta el 2000. Compensó en alguna medida el escaso avance del capital físico y de la PTF.

-4. La casi "nula" aportación de la PTF: estancamiento la aportación del progreso tecnológico desde mediados de los años 90. Aspecto distintivo, clave de nuestra economía.

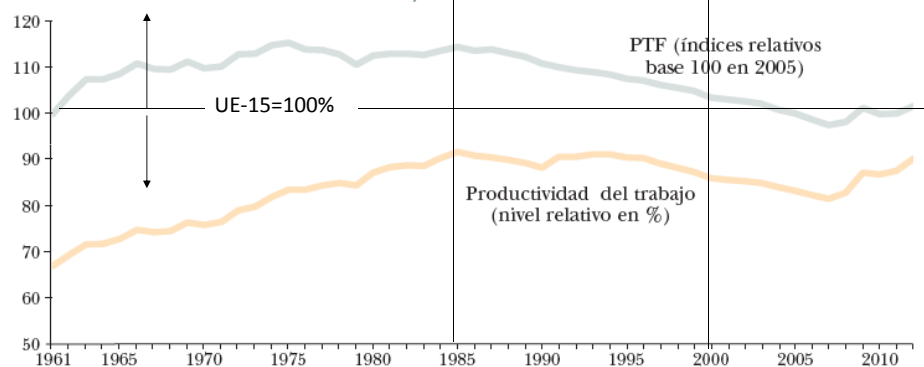
Ana-Isabel Guerra Hernández

38

1.3. Los Determinantes del Crecimiento a l/p.

- Los determinantes del crecimiento de la productividad:

Gráfico 7 —Productividad en España con relación a la UE-15, 1961-2012 (niveles relativos y números índices relativos)



Ana-Isabel Guerra Hernández

39

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

- Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos:

- Recordando las vías de estimación del PIB (Fuentes de renta y Usos de renta (gasto)) podemos inferir que existen tanto factores de oferta como de demanda que determinan su evolución.

-A. Factores de Oferta: empleo, productividad y precio de los factores.

-B. Factores de Demanda: consumo, inversión y exportaciones netas.

-Estos factores que afectan a la evolución del PIB no evolucionan de forma gradual, sino que frecuentemente experimentan cambios (expansiones y recesiones) y perturbaciones que pueden generar desequilibrios macroeconómicos

Ana-Isabel Guerra Hernández

40

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos:

-Como primer acercamiento al análisis de estas perturbaciones en el caso de la economía española **compararemos el PIB actual con el PIB potencial.**

PIB potencial: máximo nivel sostenible de producción que puede alcanzar una economía. También se le denomina **PIB de equilibrio.**

Desajustes entre el PIB actual y el PIB potencial ("**output gap**") se deben a dichas perturbaciones (cambios bruscos) que generan **desequilibrios** (inflación, desempleo, déficit comercial...etc).

Si PIB actual > PIB potencial \Rightarrow e.g. **Problemas de inflación.**

Si PIB actual < PIB potencial \Rightarrow e.g. **Problemas de desempleo.**

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos:

-Siguiendo una definición formalizada del PIB potencial (PIB_p) y el actual (PIB) expresados en tasas de variación:

$$\left. \begin{aligned} \frac{\dot{PIB}}{PIB} &= \lambda + \alpha \frac{\dot{K}}{K} + \beta \frac{\dot{H}}{H} + (1-\alpha-\beta) \frac{\dot{L}}{L} \\ \frac{\dot{PIB}_p}{PIB_p} &= \lambda + \alpha \frac{\dot{K}_p}{K_p} + \beta \frac{\dot{H}_p}{H_p} + (1-\alpha-\beta) \frac{\dot{L}_p}{L_p} \end{aligned} \right\} \Rightarrow \frac{\dot{PIB}}{PIB} - \frac{\dot{PIB}_p}{PIB_p} \rightarrow \text{"output gap"}$$

1.4. Fluctuaciones Cíclicas y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos:

-Caracterización de las Perturbaciones de Demanda y Oferta:

Perturbaciones de Demanda:

Ejemplo: Inflación de demanda. Crece el gasto agregado de forma que presiona al alza la producción y los precios, alterando el tipo de cambio real (apreciación real) que afecta de forma negativa al saldo balanza comercial.

Es positiva en el sentido de que favorece a la producción y al empleo.

Supondría un "output gap" positivo, el actual está por encima del PIB potencial generando un "calentamiento" de la economía y llevando a un efecto inflacionista.

Igualmente puede ser **negativa**, llevando a una contracción del aparato productivo y en consecuencia al empleo. En este caso el "output gap" es negativo.

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos:

-Caracterización de las Perturbaciones de Demanda y Oferta:

Perturbaciones de Oferta:

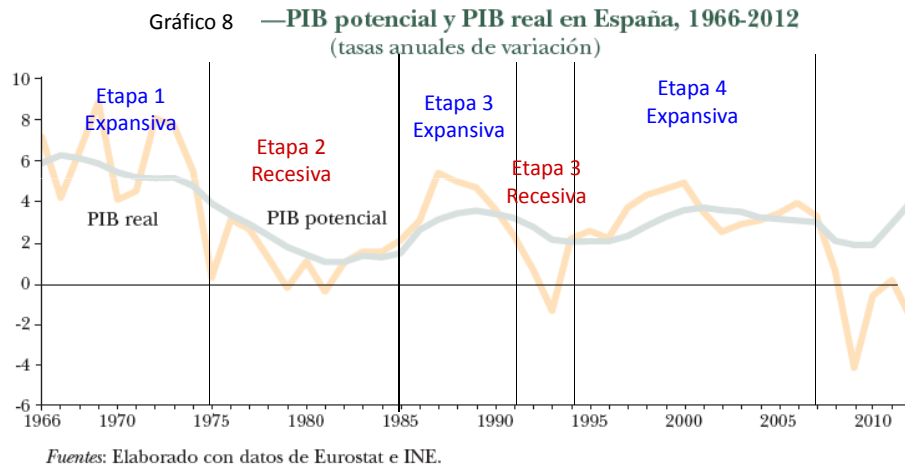
Ejemplo: Inflación de oferta. Aumento del costes de los factores productivos que se transmite a los precios finales, aumentándolos, reduciendo la demanda interna y externa (efecto negativo sobre la balanza comercial).

Es negativa en el sentido de que genera una caída de la producción y del empleo.

También puede ser **positiva**, como cuando se produce una mejora tecnológica que, en consecuencia reducirá el precio efectivo de los costes de producción, favoreciendo la producción y el empleo.

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos:



Ana-Isabel Guerra Hernández

45

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos:

-Caracterización de las Etapas Expansivas de la Economía Española:

En las etapas expansivas en la economía española han sido más importantes las perturbaciones de demanda.

El fuerte aumento de la demanda en las fases expansivas generó efectos alcistas sobre los precios, al tiempo que un deterioro del equilibrio en la balanza comercial.

En general, el gobierno intervino adoptando políticas monetarias (devaluando la moneda) y fiscales que suavizaran estos desequilibrios.

En la última etapa, la relevancia de la perturbación de demanda en este caso positiva vino generada, esencialmente por la caída de los tipos de interés que impulsaron la inversión y el consumo.

Ana-Isabel Guerra Hernández

46

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos:

-Caracterización de las Etapas Recesivas de la Economía Española:

En las etapas recesivas en la economía española han sido más importantes las perturbaciones de oferta (negativas)

La primera etapa recesiva (1975-1985) desde los años 60 se desencadenó por la subida de los precios del petróleo. En España fue más intensa por a) la excesiva dependencia de esta materia prima y b) la subida de los costes laborales (aumento de los salarios y de las cotizaciones de la seguridad social).

En la última etapa, también ha tenido relevancia una perturbación de demanda en este caso negativa, fuerte crecimiento de la deuda privada, y desempleo que contrajeron fuertemente la demanda interna...

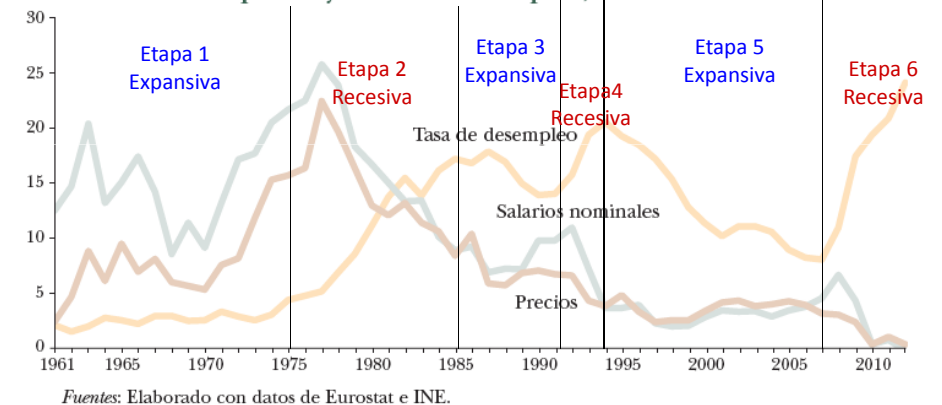
Ana-Isabel Guerra Hernández

47

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos:

Gráfico 9 —Evolución de la tasa de desempleo y de las tasas de variación de los precios y los salarios en España, 1961-2012



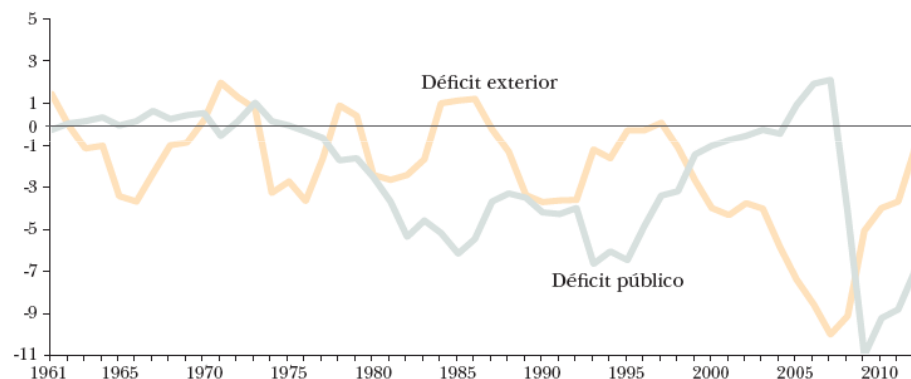
Ana-Isabel Guerra Hernández

48

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos:

Gráfico 10 —Déficit exterior y déficit público en España, 1961-2012
(valores corrientes en porcentaje del PIB)



Nota: (1) Valores negativos indican deficit.

Fuente: Elaborado con datos de Eurostat.

Ana-Isabel Guerra Hernández

49

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Desequilibrio Macroeconómicos:

Cuadro 4: Principales Desequilibrios Macroeconómicos Comparados.1960-2004.

Países	1960-2004				1961-1985				1986-2004			
	Precios	Bal. c/c	Cap.fin. AAPP	Paro	Precios	Bal. c/c	Cap.fin. AAPP	Paro	Precios	Bal. c/c	Cap.fin. AAPP	Paro
España	8,4	-1,3	-2,9	8,7	11,0	-0,9	-1,9	4,2	5,0	-2,0	-3,3	14,8
UE-15	5,5	0,1	-3,0	5,9	7,4	0,0	-2,8	4,0	3,1	0,1	-3,1	8,7
EEUU	3,9	-0,9	-2,9	5,9	5,0	0,1	-2,8	6,1	2,4	-2,4	-3,0	5,6
Japón	3,5	1,5	-3,0	2,4	6,0	0,7	-2,3	1,7	0,1	2,6	-3,6	3,5

Fuente: Comisión Europea (Adaptado de Myro et al, 2005)

Precios: Inflación: TMAA

Bal.c/c: Saldo de la Balanza C/C como % del PIB

Cap.fin.AAPP: Capacidad o Necesidad de Financiación de las AAPP como % del PIB.

Paro: Tasa de Dempleo (media en el periodo)

Ana-Isabel Guerra Hernández

50

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Desequilibrios Macroeconómicos:

-Principales Desequilibrios de la Economía Española:

-1. La Inflación y el Desempleo: estos desequilibrios son los que han tenido mayor relevancia en la economía española además, sorprende su coexistencia (Gráfico 9).

Debería de dar una relación de intercambio a c/p, una caída del desempleo genera un aumento de los salarios nominales y en consecuencia, de la inflación, Curva de Phillips).

Esto indica, como ya vimos anteriormente en el caso de la productividad del factor trabajo, que el desempleo tiene otros determinantes de carácter institucional y estructural (lo veremos en el TEMA 6).

Es por tanto, la inflación lo que frena el crecimiento y limita la creación de empleo a l/p, agravando aún más el problema del desempleo.

Ana-Isabel Guerra Hernández

51

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

• Principales Desequilibrios Macroeconómicos:

-Principales Desequilibrios de la Economía Española:

-2. Déficit de la Balanza por Cuenta Corriente: junto con el desequilibrio anteriormente señalado, es otro de los más destacados en nuestra economía.

Sus causas se deben básicamente a la **falta de competitividad** de nuestra economía explicada por la alta inflación diferencial, nuestra **especialización productiva** (más en detalle en el TEMA 3) y la estructura del mercado de trabajo que afecta, como ya hemos comentado, a nuestros niveles de productividad (más en detalle en el TEMA 6).

Ana-Isabel Guerra Hernández

52

1.4. Fluctuaciones y Desequilibrios Macroeconómicos.

- **Principales Desequilibrios Macroeconómicos:**

El Déficit Público: ha tenido un mejor comportamiento en relación con el resto de economías, especialmente a partir del 1996 donde empieza a reducirse hasta alcanzar superávit en el año 2006 (causas: bonanza económica y la disciplina presupuestaria (Tratado de Maastricht y la UEM)).

En la actualidad, la situación del Déficit Público, dada la contracción de la economía, pese a “los esfuerzos” ha sido muy distinta.

Aún así, no podemos decir que el Déficit Público sea un desequilibrio macroeconómico que diferencia nuestra economía del resto de economías en el contexto europeo e internacional.

Bloque 1 Crecimiento Económico en contexto Europeo

-Tema 1: Crecimiento Económico y Cambio Estructural.

-Tema 2: España en la Unión Europea y Monetaria.

-Tema 2: España en la Unión Económica y Monetaria (UEM).

-Contenidos:

-2.1. Supuestos de Partida de la UEM.

-2.2. La UEM y la Crisis Financiera.

-2.3. España en la UEM.

Tema 1. España en la UEM.

-Objetivo General: Identificar y Analizar cuáles han sido los efectos que ha tenido el proceso de integración Europeo en la economía Española, desde una perspectiva macroeconómica: **tendencia y evolución del crecimiento económico.**

“Los procesos integradores crean e intensifican las interdependencias (y con ello la dependencia) entre las economías (vía renta y/o vía mercado de capitales)



“Los procesos integradores en los que participa una economía condicionan y determinan la evolución de su crecimiento económico, en particular y en general, de su nivel de desarrollo”

-2.1. Supuestos de Partida de la UEM.

Siguiendo este objetivo, tras “revisar” de forma general los impactos más relevantes que ha tenido el proceso integrador europeo en nuestra economía, pasaremos a describir los beneficios y costes de una Unión Monetaria y cómo minimizar estos últimos.

Para ello emplearemos las “predicciones” de la Teoría de las Áreas Monetarias Óptimas (AMOs) inicialmente propuesta por Mundell (1961).

-2.2. La UEM y La Crisis Financiera:

Analizaremos y describiremos cómo el desequilibrio internacional que tuvo su raíz en el mercado de capitales (Crisis Financiera) del 2007, puso de manifiesto las asimetrías existentes dentro de la UEM.

Desarrollaremos y analizaremos como la limitación de los “instrumentos de ajuste” (políticas) para el “restablecimiento del equilibrio interno”, dadas esas asimetrías, hicieron que la recuperación en algunos países miembros fuera más sencilla que en otros.

-2.3. España en la UEM:.

Analizaremos y describiremos cómo afectó a la economía española su participación en la UEM y posteriormente La Crisis Financiera del 2007 en este “nuevo” contexto integrador.

-2.4. La Crisis del 2009:

Describiremos los principales desequilibrios macroeconómicos que acontecieron a la Crisis del 2009 y cuáles fueron sus efectos sobre nuestra economía.

2.0. Introducción.

- El Papel del proceso Integrador Europeo en la Economía Española

“El ingreso efectivo de España a la entonces CEE(1986), supuso un paso crucial en la modernización e internacionalización de la economía española.”

“Su participación en el proceso de integración europeo que culmina con la UEM permitió a España compartir un marco institucional favorable para el crecimiento y el bienestar”

“Su incorporación generó efectos expansivos muy favorables en el comercio, así como en la entrada de inversión extranjera directa que activo notablemente el aparato productivo”: Etapa expansiva de 1985-1991.

2.0. Introducción.

- El Papel del Proceso Integrador Europeo en la Economía Española:

“La firma del Tratado de Maastrich (1992), en el que se estipulaba el tránsito hacia una Unión Económica y Monetaria supuso un nuevo y decisivo aliciente para la economía Española”

“Siguiendo los criterios de Maastrich (convergencia nominal), España alcanza los objetivos fijados en estabilidad de precios y consolidación de las cuentas públicas.

“Se realiza en esos años un ambicioso programa de privatización de empresas públicas y de liberalización de los mercados oligopolísticos con el objetivo de dotar de flexibilidad y eficiencia la estructura productiva.

2.0. Introducción.

- El Papel del Proceso Integrador Europeo en la Economía Española:

“Todos estos cambios institucionales en medio de un clima internacional económico favorable dieron lugar a una etapa de fuerte expansión económica: 1994-2007.

Muy buenas cifras de Crecimiento Real:

-De 1999 al 2008 el PIB de España aumenta en más de un 70%.

-En el 2008 el paro está por debajo del 10%.

-El PIBpc en relación con la media Europea pasa de estar a una distancia de 15 puntos en 1999 a 5 puntos en el 2008

Pero se minusvaloraron unos **desequilibrios macroeconómicos** que paulatinamente crecían: **fuerte endeudamiento (sobre todo privado)** y **apelación al crédito exterior...**

Al comenzar la crisis, estos desequilibrios, se han revelado como obstáculos difíciles de resolver en el marco institucional actual (pérdida de soberanía en la política monetaria)

2.1. Supuestos de Partida de la UEM

- Beneficios y Costes de la Unión Monetaria:**

Beneficios: Ganancias de Eficiencia

-**Una Única Divisa:** Caída de los costes de transacción derivados de múltiples divisas y de los riesgos cambiarios, lo que impulsaría aún más los flujos comerciales.



- **Acrecentar los Efectos propios de la Integración ya alcanzada:** Mejor aprovechamiento de las Economías de Escala al acceder a mercados de mayor tamaño y de la especialización productiva que favorecería a la productividad y al crecimiento.

Costes: Pérdida de soberanía sobre la Políticas Monetarias y Cambiarias.



Ante **Desequilibrios Asimétricos** se pierde un instrumento de ajuste para resolverlos.

2.1. Supuestos de Partida de la UEM

- Beneficios y Costes de la Unión Monetaria:

¿Cómo Minimizar los Costes? ———→ **Teoría de las AMO (Mundell, 1961)**

-**A.** Si varios países comparten la misma política monetaria y cambiaria es aconsejable que compartan la misma política fiscal, de forma que se pueda usar de forma efectiva para resolver perturbaciones asimétricas.

-**B.** Si la opción no es posible, los países deberán de tener un marco institucional lo suficientemente flexible para, ante un pérdida de competitividad en una economía dentro de la unión esta lleve a cabo **devaluaciones internas (ajustes en los costes de producción (salarios) y precios).**

Conclusión: Ante desequilibrios asimétricos o están coordinadas perfectamente las políticas fiscales o ante la imposibilidad de realizar **devaluaciones externas** se deben llevar a cabo **devaluaciones internas inmediatas** para evitar un periodo prolongado de destrucción de producción y empleo....

2.2. La UEM y la Crisis Financiera

- La Unión Económica y Monetaria Europea a Evaluación:**

¿En la UEM se tuvieron en cuenta las predicciones de la teoría de las AMO? No ¿Por qué?

-Los criterios de Maastricht **garantizaban la convergencia en términos nominales** que favorecieran la estabilidad macroeconómica y con ello hacer posible la instauración de una política monetaria común.

-Sin embargo, una vez instaurada la UEM, la evolución de cada economía en la Zona Euro, fue muy distinta tanto en relación a sus **variables reales** (PIB, niveles de productividad) **como nominales** (nivel de precios), este era un fuerte indicio de las importantes asimetrías de los miembros de la UEM.

-**Estas importantes asimetrías dan lugar a desequilibrios macroeconómicos de muy distinta naturaleza y en consecuencia son incompatibles con unas políticas monetarias y cambiaria comunes.**

-**La bonanza económica internacional y la estabilidad macroeconómica en la zona Euro no permitió “ver” el alcance tan perverso que podrían tener estas asimetrías.**

2.2. La UEM y la Crisis Financiera

• La Unión Económica y Monetaria Europea a Evaluación:

Evidencia del peligro de esas asimetrías:

La crisis financiera del 2007 hizo que los países miembros dejaran a un lado la prudencia fiscal a la que se habían comprometido (no superar en un 3% el déficit de las A.A.P.P y que la Deuda no superara el 60% del PIB); empleando por tanto estímulos fiscales para resolver sus problemas, de desempleo y recesión.

En la mayor parte de los casos consistió en una solución Keynesiana aumentando el gasto público (**políticas fiscales expansivas**)

Las economías del sur que tenían ya fuertes desequilibrios macroeconómicos, empezaron a tener grandes déficits públicos (ya que los ingresos también cayeron por la recesión), a acumular deuda.

Solución: fuertes reducciones de déficit público (**políticas fiscales restrictivas**) que acentuaron todavía más la crisis económica.

2.3. España en la UEM

• España en la UEM a Evaluación:

Lo que ocurrió y viene ocurriendo en nuestra economía fue un claro ejemplo de el peligro de las asimetrías en una Unión Monetaria:

En el periodo de 1999-2007 nuestra economía experimentó un crecimiento muy acelerado (El PIB experimento un crecimiento acumulado del 30%).

¿Cuáles fueron los pilares de este crecimiento?

-El sector de la Construcción y de Actividades Inmobiliarias: la inversión impulsada por los bajos tipos de interés se canalizaba hacia este tipo de actividades.

-El crecimiento dependía de la demanda interna azuzada por los bajos tipos de interés.

-Es así como se forjó la famosa **“burbuja inmobiliaria”**: proceso de desmesurado crecimiento de los precios de un activo, se producen porque los agentes tienen expectativas positivas en la evolución de los precios y deciden comprar más y más con el objetivo de beneficiarse de las ganancias de capital que acompañaban las continuas subidas en el precio.

2.3. Supuestos de Partida de la UEM

• España en la Unión Económica y Europea a Evaluación:

Cuadro 5 Niveles de Inflación en la UE y en la Zona Euro. 2000-2008

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
UE (27 países)	3,45	3,20	2,53	2,14	2,28	2,29	2,30	2,36	3,67
Zona EURO	2,18	2,41	2,26	2,13	2,20	2,19	2,19	2,14	3,31
Alemania	1,40	1,90	1,38	1,02	1,80	1,89	1,78	2,29	2,76
Irlanda	5,24	4,00	4,73	4,00	2,30	2,17	2,71	2,87	3,11
Grecia	2,89	3,65	3,92	3,45	3,02	3,49	3,29	2,98	4,22
España	3,48	2,83	3,58	3,12	3,04	3,38	3,58	2,83	4,14
Francia	1,83	1,77	1,96	2,16	2,33	1,91	1,91	1,60	3,17
Italia	2,58	2,31	2,59	2,81	2,28	2,18	2,22	2,04	3,49
Holanda	2,34	5,12	3,88	2,23	1,38	1,49	1,64	1,58	2,23
Portugal	2,80	4,43	3,68	3,27	2,51	2,13	3,05	2,43	2,64

Fuente: Eurostat.

2.3. España en la UEM

• España en la Unión Económica y Europea a Evaluación:

El Coste Laboral Unitario representa el coste laboral total por trabajador (W/L) relativo al valor añadido por trabajador (productividad aparente del factor trabajo, PIB/L):

$$CLU = \frac{(W / L)}{(PIB / L)}$$

El Índice de Coste Laboral permite medir la evolución del coste laboral por hora trabajada.

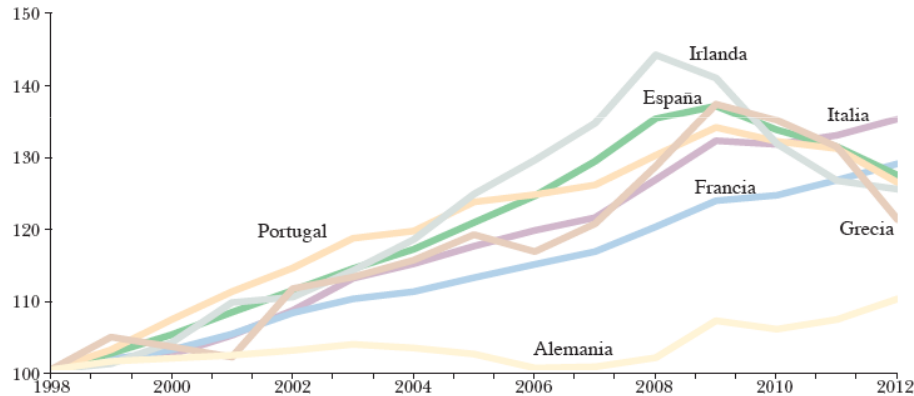
El Coste Laboral Unitario junto con el Índice de Coste Laboral constituyen indicadores esenciales para el análisis de la evolución en el nivel de precios, e igualmente de los niveles de competitividad.

Permiten entender mejor la estructura de costes de una economía que, después, se transmite a los precios.

2.3. España en la UEM

- **España en la Unión Económica y Europea a Evaluación:**

Cuadro 10 —Costes laborales nominales unitarios en la Unión Europea, 1998-2012
(1998 = 100)



Fuente: Eurostat.

Ana-Isabel Guerra Hernández

69

2.3. España en la UEM

- **España en la Unión Económica y Europea a Evaluación:**

Ese fuerte crecimiento registrado en esos años en España generó fuertes desequilibrios, algunos de ellos son los siguientes:

-1. Altas tasas de inflación, superiores a los de otros países de la zona euro (Gráfico 10 y Cuadro 5) (Inflación de demanda).

-2. La inflación de demanda generó un deterioro, ya tradicional, en nuestra balanza comercial (enorme déficit por cuenta corriente): apreciación real.

-3. Se gesta la “burbuja” Inmobiliaria:

-Impacto Negativo sobre la Estabilidad y “viabilidad” del sistema Bancario Español e incluso sobre las A.A.P.P...

-Grave problema de Deuda Privada: Las familias empezaron a acumular una gran deuda (85% del PIB) e igualmente las empresas no financieras (137% del PIB).

Ana-Isabel Guerra Hernández

70

2.4. La Crisis del 2009

- **Factores Explicativos de la Crisis y consecuencias:**

a) Desequilibrio Monetario y Financiero:

La entrada en la UEM y el contexto internacional (abundancia de ahorro en el exterior, grandes disponibilidades de liquidez) supuso, una reducción considerable de los tipos de interés (en términos reales eran incluso negativos).



- Desincentivó el ahorro nacional.
- El exceso de liquidez se empleó para invertirlo en el sector de la Construcción.
- Aumento considerable de la deuda privada.
- Agravo el crecimiento excesivo de la demanda interna incrementando aún más nuestra inflación (perdemos competitividad).
- Se interrumpe el flujo de capitales, se establecen restricciones crediticias afectando negativamente a la inversión empresarial.

Ana-Isabel Guerra Hernández

71

2.4. La Crisis del 2009

- **Factores Explicativos de la Crisis y consecuencias:**

b) Desequilibrio Fiscal:

Tras unos años de consolidación fiscal, la crisis hizo aumentar el gasto público y reducirse sus ingresos. Esto unido a la puesta en funcionamiento de “planes de estímulo” (e.g. Plan E) dieron lugar a unos niveles de déficit público muy elevados.



- Aumento de la Deuda Pública.
- Se elevó la prima de riesgo, lo que hizo que aumentara aún más la Deuda Pública (por el pago de Intereses).

Ana-Isabel Guerra Hernández

72

2.4. La Crisis del 2009

- Factores Explicativos de la Crisis y consecuencias:

c) Desequilibrio en el Mercado de Trabajo:

La mayor parte de la fuerza laboral en España fue absorbida por el Sector de la Construcción (intensivo en mano de obra no cualificada).

Existía una “sobre-valoración” de los salarios en este sector.



-Tasas de Paro que afectaron a la demanda interna y que arrastraron a otros sectores.

-El resto de desequilibrios que hacen referencia al Mercado de Trabajo los tenéis en el artículo de Doménech y García (2010).

2.4. La Crisis del 2009

- Factores Explicativos de la Crisis y consecuencias:

d) Desequilibrio Exterior y Competitividad:

La falta de competitividad, generada por un aumento de los costes laborales no acompañada de aumentos de la productividad, por el escaso avance tecnológico, incrementaron nuestro desequilibrio exterior

2.4. La Crisis del 2009

Un momento de reflexión: Entrevista a Xavier Sala i Martín.

<http://www.youtube.com/watch?v=bzDhAtpOkys>

2.4. La Crisis del 2009

- Soluciones:

a) Mantener la disciplina fiscal: esta es importante para reducir los intereses de la deuda, reducir el gasto público y con ello el déficit y la deuda pública que permitan dar la confianza suficiente a los mercados para seguir “atrayendo” inversión.

b) Flexibilizar el Mercado de Trabajo y resolver el problema de la Dualidad.

c) Incrementar la Productividad y la Competitividad: a este respecto la “devaluación interna” es una buena solución a corto plazo pero no a largo plazo. A largo plazo es necesario potenciar la I+D+i que permita cambiar nuestros patrones de especialización.

d) Reformar el Sistema Financiero.

Economía Española

Bloque 2 Estructura Productiva y Competitividad

Bloque 1 Crecimiento Económico en el contexto Europeo

- Tema 3: Estructura Productiva
- Tema 4: El Comercio Exterior.
- Tema 5: La Empresa y su Internacionalización.

-Tema 3:Estructura Productiva.

-Contenidos:

- 3.1.Estructura Productiva: Determinantes y Evolución.
- 3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior.
- 3.3. Eficiencia Productiva Comparada.
- 3.4. Políticas Sectoriales.

•Tema 3. Estructura Productiva: Determinantes y Evolución.

-Objetivo General:

- Describir, Analizar y Sintetizar los principales rasgos del de la estructura productiva en España (determinantes y evolución) así como su especialización y grado de eficiencia.

-Comprender cómo las Políticas Sectoriales han afectado y afectan la estructura productiva de la economía española.

El Análisis se realizará tanto desde una perspectiva inter-temporal o longitudinal como transversal.

El Análisis Inter-temporal: cubrirá el período de 1960 hasta la actualidad.

El Análisis Transversal: Análisis comparativo de España en relación con el resto de economías europeas.

-Para conocer, comprender la estructura de la actividad productiva (lado de oferta) de nuestra economía es importante revisar algunos conceptos:

3.0.Introducción:

- ¿Qué es la actividad productiva?

-¿Cómo clasificar la actividad productiva?

-¿Cómo conocer, medir y analizar la evolución de la estructura productiva?

3.0 Introducción:

- ¿Qué es la actividad productiva?

Es un **proceso de transformación de los recursos productivos**: físicos, químicos, naturales e intelectuales **a través de horas de trabajo, capital...etc** para **satisfacer las necesidades de las personas** (tanto económicas como sociales).

-¿Cómo clasificar la actividad productiva?

-Bienes: **Sector Primario** (Agricultura) y **Sector Secundario** (Industria y Construcción.

-Servicios: **Sector Terciario** (Sector Servicios).

3.0 Introducción:

- ¿Cómo conocer, medir y analizar la evolución de la estructura productiva?

Una de las pautas propias del crecimiento económico son los cambios en la estructura productiva o cambios en el peso relativo que tienen las tres actividades productivas mencionadas anteriormente.

Como vimos en el bloque anterior, cuando en una economía (como ocurrió con la nuestra en los años 60) empiezan a producirse **aumentos paulatinos en el nivel de renta** (fruto del crecimiento económico), se producen **cambios estructurales en la demanda que provocan cambios estructurales en la oferta**.

Siendo así, el sector agrícola va perdiendo peso paulatinamente, ganando mayor importancia el sector servicios.

Una **característica propia de las economías desarrolladas** es que el sector servicios **represente aproximadamente 2/3 del valor de la producción**.

3.0 Introducción:

- ¿Cómo conocer, medir y analizar la evolución de la estructura productiva?

La conclusión es que unos buenos indicadores de la estructura productiva así como de su evolución :

-a) **Analizar el peso relativo que tienen de las actividades productivas en el VAB en términos nominales y reales.**

-b) **Analizar el peso relativo que tienen las actividades productivas en el Empleo.**

3.1. Estructura Productiva: Determinantes y Evolución.

Cuadro 3.1. Crecimiento y cambio en la ocupación de la población. Comparación internacional, 1960-2011¹
(distribución porcentual del empleo entre actividades productivas)

	Agricultura y pesca			Industria, energía y construcción			Servicios		
	1960	1985	2011	1960	1985	2011	1960	1985	2011
Alemania	14,0	4,6	1,6	47,0	41,0	28,4	39,0	54,4	70,0
España	38,7	18,3	4,2	30,3	34,1	21,9	31,7	49,9	73,9
Francia	23,2	7,6	2,4	38,4	32,0	17,8	38,4	60,4	79,8
Grecia	57,1	28,9	12,2	17,4	27,4	17,8	25,5	43,7	70,0
Italia	32,6	13,6	3,7	33,9	35,9	28,5	33,5	50,5	67,8
Irlanda	37,2	16,3	4,9	23,7	29,0	19,1	39,1	54,7	76,0
Portugal	43,9	18,6	9,9	31,3	34,2	27,5	24,8	44,4	62,6
Reino Unido	4,7	2,3	1,1	47,7	34,8	19,1	47,6	62,9	79,8
UE-25			4,7			27,1			68,2
UE-12	22,6	8,2	3,4	39,5	34,5	27,5	37,9	56,8	69,1
Estados Unidos	8,4	3,1	1,6	33,4	26,9	17,2	58,1	70,0	81,2
Japón	39,5	8,4	3,7	28,5	34,6	26,0	41,3	56,4	70,3

Nota: (1) La no exacta coincidencia de las cifras referidas a España con las que figuran en otros cuadros del libro se debe a las fuentes internacionales aquí utilizadas.

Fuente: Elaborado con datos de la OCDE, *Labour Force Statistics*.

3.1. Estructura Productiva: Determinantes y Evolución.

Cuadro 3.2. Evolución de la Estructura Productiva Española. Porcentajes sobre el VAB.1985-2012

	1985	1995	2005	2012
VAB nominal				
Agricultura	5,9	4,4	3,1	2,7
Industria	27,5	21,8	18,2	13,3
Construcción	7,8	9,3	13,6	9,1
Servicios	58,8	64,6	65,1	71,3
VAB real				
Agricultura	4,0	3,5	3,1	3,5
Industria	20,4	19,4	18,2	12,9
Construcción	10,6	11,7	13,6	-
Servicios	65,0	65,3	65,1	71,3

3.1. Estructura Productiva: Determinantes y Evolución.

-Evolución de la Estructura Productiva: Rasgos generales.

-En los años 60, se acelera el proceso de desagrarización, creciendo el sector de la Industria hasta la crisis de los 70.

-El crecimiento del Sector Servicios se consolida en los años 80, que es cuando se produce la “terciarización”.

¿Y desde los años 80? ¿cuáles han sido las transformaciones más importantes?

-a)El peso relativo de los servicios en la producción nominal a precios constantes ha aumentado sustancialmente (casi 13 %) perdiendo peso el sector primario y secundario.

-b)El precio relativo de bienes y servicios en la producción real se mantuvo constante.

-c)La participación relativa del empleo en los servicios ha crecido de forma sostenida en detrimento del peso de las actividades productoras de bienes.

3.1. Estructura Productiva: Determinantes y Evolución.

-Evolución de la Estructura Productiva: Rasgos generales.

-1.¿Por qué esa diferencia en la evolución del peso del sector servicios en términos reales (constantes) con respecto a los nominales (corrientes)?

-En realidad son las diferencias en el crecimiento de la productividad y su conexión con los costes y los precios lo que permite dar respuesta a esta pregunta.

-¿Cuál es la conexión entre ellos?

-En general, todos los aumentos en los costes de producción se trasladan a los precios.

-Son las mejoras en la productividad las que producen el efecto contrario: reducen los costes y en consecuencia los precios.

3.1. Estructura Productiva: Determinantes y Evolución.

-Evolución de la Estructura Productiva: Rasgos generales.

-1.¿Por qué esa diferencia en la evolución del peso del sector servicios en términos reales con respecto a los nominales (constantes)?

-Desde 1985, las tasas anuales medias de crecimiento en la productividad fueron de 5,1 % en la Agricultura y del 2 % en la industria. En el sector servicios solamente de 0,1 %.

-El estancamiento en el crecimiento de la productividad en el sector servicios indican que, el volumen de producción y de empleo han crecido al mismo ritmo.

-Así, podríamos deducir que, en el sector servicios, todo el aumento en los costes de producción no ha podido ser absorbido por la mejoras en los niveles de productividad, trasladándose a los precios.

-Desde 1985, hasta el 2010, los precios han crecido a un tasa media anual del 4,6 %. En la Agricultura un 2,1 % y en la Industria un 3,4%.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

-A pesar de su convergencia al patrón productivo de los países desarrollados en su entorno, **nuestra economía presenta algunas peculiaridades que configuran su especialización productiva.**

-La especialización productiva de una economía **es muy importante** ya que condiciona:

-1. **Sus posibilidades de crecimiento (ya que condicionan el modelo de crecimiento)**

-2. **Su equilibrio en las relaciones con el exterior (Tema 4)**

Pasemos a ver entonces cuáles son esas peculiaridades de nuestra estructura productiva en relación con las economías de nuestro entorno.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

Cuadro 3.3.
Estructura Productiva de la UE. Peso en % de cada sector en el PIB 2012.

Sector	España	Alemania	Francia	Italia	R.Unido	UE-27
Agricultura	2,46	0,84	1,97	2,01	0,65	1,68
Industria y Energía	17,36	25,85	12,54	18,36	14,55	18,99
Construcción	8,56	4,65	6,27	5,87	6,01	5,07
Servicios	71,63	68,65	79,23	73,76	78,79	73,46

Fuente: AMECO. Elaboración propia a partir de los datos de AMECO.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

Cuadro 3.4. Estructura del Sector Industrial y del Sector Servicios. Peso Relativo sobre el PIB. 2010.

Sector	España	Alemania	Francia	Italia	R.Unido	UE-27
Industria y Energía	16,1	24,7	12,6	18,8	15,7	18,2
Alta	0,7	1,7	0,8	1,1		1,3
Media/Alta	3,4	8,7	2,6	4,5		4,8
Media/Baja	3,7	4,4	2,7	4,2		3,7
Baja	5,1	4,3	4,0	6,2		5,1
Servicios	69,3	70,1	79,7	73,2	77,5	73,5
Comercio y Reparación	12,2	9,4	10,6	10,8		11,1
Hostelería	7,2	1,6	2,6	4,1		3,1
Inmob. Y serv. empresas	14,8	22,7	25,7	22,4		20,5

Fuente: García Delgado y R. Myro. 2011. Datos tomados de AMECO y Eurostat.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

oCaracterísticas:

-1.Un peso importante del sector de la Construcción en relación con el resto de economías.

Justificaciones:

- Crecimiento de la Demanda Residencial (creciente migración).
- Crecimiento de la Demanda como bien de inversión : expectativas revalorización de los inmuebles; motivos especulativos...
- Facilidades para acceder al crédito y caída de los tipos de interés.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

oCaracterísticas:

-2.Un sector Agrícola que en relación con el resto de países de la UE tiene un mayor peso relativo. Existen una serie de factores que han influido en esta especialización:

-Producción Agrícola Mediterránea, abundancia y calidad de los recursos disponibles: **Olivar, Frutas y cítricos. El proceso de integración ha hecho avanzar a la economía Española en esta especialización.**

-Gran dinamismo de la Demanda en los mercados mundiales.

-Mecanismos de protección establecidos por la PAC.

¿Amenazas?

-Acuerdos de Libre Comercio firmados entre la UE y otros países Mediterráneos, e.g. Marruecos con costes de mano de obra inferiores.

-Presiones Liberalizados en el seno de la OMC.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

Cuadro 3.5 Participación española en la producción agraria de la Unión Europea, 1987-2012

	1987 (UE-12)	2012 (UE-12)	2012 (UE-27)
Agricultura general	9,2	11,0	6,9
Horticultura	10,6	18,4	14,9
Viticultura	4,8	9,4	9,1
Frutales y cítricos.	19,9	28,8	23,5
Olivar	14,9	52,1	51,8
Bovinos	5,6	8,0	5,8
Ovinos y caprinos	15,7	19,3	12,8
Granívoros.	14,1	20,8	14,4
Orientaciones mixtas	8,1	10,3	7,8
Total.	10,1	15,2	11,0

Nota: Los datos de 2012 corresponden a una primera estimación.

Fuente: Elaborado con datos de Eurostat.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

oCaracterísticas:

-3. Las actividades económicas recogidas en el Sector Servicios no alcanzan al de la media europea. Las diferencias se centran en los servicios de mercado, puesto que los servicios públicos siguen un ritmo similar al europeo .

En cuanto a los servicios de mercado:

-Peso relevante de la Distribución comercial y la hostelería (relevancia del sector Turismo).

-Servicios inmobiliarios y a las empresas: que estos sectores alcancen un peso relativo importante es propio de las economías avanzadas, ya que las nuevas formas de organización empresarial hacen necesaria la externalización de determinados servicios, e.g. **aquellos vinculados con las NICs. Aún estamos a la cola de Europa.**

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

oCaracterísticas:

-4. En cuanto a las actividades industriales, su peso en el PIB no difiere de forma significativa sobre el resto de economías tales como Francia y Reino Unido, no al menos en términos agregados .

Sí que la diferencia es notable con respecto a Alemania, donde las actividades industriales alcanzan casi un 25 % de su PIB.

Sin embargo cabe decir que, no todas las actividades industriales son iguales. Se trata de **un sector muy heterogéneo** sobre todo en lo que respecta a la **intensidad tecnológica de cada uno de los sub-sectores que lo componen.**

¿Cómo mirar más en detalle esta composición?

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

Clasificación de las Actividades Productivas del Sector Industrial:

-La clasificación de los sectores industriales en relación a su grado de intensidad tecnológica fue propuesta por la OCDE.

-Esta clasificación va vinculada a la intensidad total (directa+indirecta) de cada subsector:

a) Intensidad Directa: gasto o esfuerzo en I+D por unidad de producto o valor añadido.

b) Intensidad Indirecto: consiste en tener en cuenta el esfuerzo o gasto en I+D “incorporado” de forma indirecta en la manufactura a través de las “comprar intermedias”: consumos intermedios.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

Clasificación de las Actividades Productivas del Sector Industrial:

-Clasificación y Ejemplos:

-Bajo contenido tecnológico: alimentación, bebidas, tabaco, textil, vestido, muebles, papel entre otros.

-Medio-Bajo: caucho, plásticos, coquerías, refino de petróleo, metalurgia.

-Medio-Alto: Industria del Automóvil.

-Alta Intensidad Tecnológica: química avanzada y productos farmacéuticos, productos informáticos, electrónicos y ópticos. Son los más dinámicos y los que aportan mayor valor añadido en la economía.

¿Por qué es tan relevante esta clasificación? : trata de reflejar las distintas posibilidades de mejoras de la productividad de las manufacturas: progreso tecnológico y grado de cualificación de la mano de obra.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

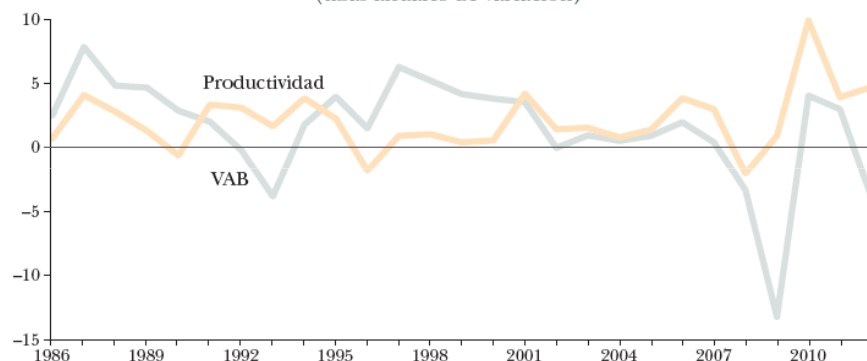
Cuadro 3.6. –Participación de las manufacturas avanzadas en el valor añadido industrial, 2000-2011
(UE-27 = 100)



Nota: (1) Para Corea del Sur, Estados Unidos, Alemania, Portugal y Polonia el dato corresponde a 2010.
Fuentes: Eurostat, National Accounts, y OCDE, STAN Database.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

Cuadro 3.7 —VAB y productividad en las manufacturas españolas, 1986-2012
(tasas anuales de variación)



Fuentes: Comisión Europea, AMECO, e INE, Contabilidad Trimestral.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

Cuadro 3.8 -Estructura y cobertura comercial de las exportaciones de manufacturas españolas, 2000-2012 (porcentajes)

	Estructura exportaciones			Cobertura comercio exterior ¹		
	2000	2005	2012	2000	2005	2012
AVANZADAS						
(Demanda y contenido tecnológico altos)	11,0	9,8	8,4	48,6	44,8	62,2
Maquinaria de oficina, ordenadores y precisión	3,2	2,2	1,7	37,3	25,7	31,7
Maquinaria eléctrica y electrónica	7,8	7,6	6,7	55,4	57,0	81,7
INTERMEDIAS						
(Demanda y contenido tecnológico medios)	53,4	55,2	50,6	82,3	77,7	110,5
Química	10,4	13,1	15,6	65,0	69,0	81,6
Caucho y plásticos	3,8	3,7	3,7	95,9	93,1	110,8
Maquinaria y equipo mecánico	7,9	7,6	8,5	58,3	52,5	106,2
Material de transporte	31,3	30,7	22,8	99,7	91,5	148,9
TRADICIONALES						
(Demanda y contenido tecnológico bajos)	35,6	35,0	40,9	89,2	76,9	111,1
Metálicas básicas	5,7	6,5	9,9	68,9	65,7	133,4
Productos metálicos	3,3	3,4	3,7	92,5	82,3	135,6
Productos de minerales no metálicos	3,6	3,2	2,8	228,4	169,6	291,4
Alimentos, bebidas y tabaco	8,0	8,8	11,3	105,7	98,9	126,7
Papel y artes gráficas	3,5	3,1	2,8	82,6	82,2	99,1
Textil, vestido, cuero y calzado	7,7	6,8	7,7	85,6	64,8	78,8
Madera, muebles y otras manufacturas	3,7	3,3	2,6	66,8	49,6	63,9
Total	100,0	100,0	100,0	78,5	72,2	103,9

Nota: (1) (Exportaciones/Importaciones) × 100.
Fuente: MINECO, BDSICE.

3.2. Especialización Productiva y Comercio Exterior

Características de la Especialización Productiva de España en el Sector Industrial:

- En relación con el resto de Europa, destaca el elevado peso que los subsectores industriales de bajo contenido tecnológico y medio bajo:

Las de bajo y medio contenido tecnológico representan un 68 % en el 2011 del total de la producción manufacturera.

-A pesar de la notoria relevancia que goza el Sector Automovilístico, tiene un peso relativamente bajo. Lo más preocupante es la poca relevancia que tienen los sectores de alta intensidad tecnológica en nuestro país.

- Los datos relacionados con el comercio exterior reflejan claramente la "fragilidad competitiva que tiene nuestra economía en relación a las manufacturas tecnológicamente más complejas".

3.3. Eficiencia Productiva Comparada.

- Como ya vimos en la primera parte de este curso, el crecimiento económico ha de basarse en el continuo aumento de la eficiencia productiva:

- "La evolución de la productividad del factor trabajo, como indicador de eficiencia, influye de forma decisiva en el crecimiento económico".

Cuadro 3.9: Productividad Sectorial del Trabajo:2000-2010.

	Productividad del Trabajo (euros 2005 por hora trabajada)			Tasas Medias de Crecimiento Anual (%)	
	2000	2007	2010	2000-2007	2007-2010
Agricultura	14,5	17,3	17,8	2,5	1,0
Industria y Energía	26,1	31,7	34,5	2,8	2,8
Construcción	24,3	23,2	32,8	-0,6	12,2
Servicios	25,3	25,4	25,9	0,1	0,6
Total Economía	24,6	25,6	27,2	0,6	2,1

3.3. Eficiencia Productiva Comparada.

- La productividad del Factor Trabajo es mayor en la industria que en el resto de ramas productivas: más intensivas en este factor, menos susceptibles de incorporación de progreso técnico y con un menor grado de exposición al sector exterior.
- Junto con la agricultura, la industria es la que presenta mejores cifras en relación al factor trabajo.
- Las dos presentan tasas de crecimiento superiores al 2 %, a diferencia de lo que ocurre en el sector servicios que ha sufrido un claro estancamiento.

Economía Española

Bloque 3 Aspectos Institucionales

Ana-Isabel Guerra

106

Bloque 3 Aspectos Institucionales

- Tema 6: Mercado de Trabajo
- Tema 7: Sector Público
- Tema 8: Distribución de la Renta.

Ana-Isabel Guerra

107

- Tema 6: Mercado de Trabajo.

- Contenidos:

- 6.1. Relevancia y Peculiaridades del Mercado de Trabajo.
- 6.2. Caracterización del Mercado de Trabajo en España
- 6.3. El Marco Institucional del Mercado de Trabajo en España.
- 6.4. Factores Explicativos del Empleo y Paro en España

Ana-Isabel Guerra

108

•Tema 6. Mercado de Trabajo.

-Objetivo General:

- Describir las principales características que definen el mercado de trabajo en España, comparándolo con el resto de economías europeas, y en algunos casos con otros países de la OCDE.

-Comprender que efectos tiene la flexibilización del mercado de trabajo en general y en el caso de la Economía española, en particular.

El Análisis Inter-temporal: cubrirá el período de 1980 hasta la actualidad.

El Análisis Transversal: Análisis comparativo de España en relación con la UE y el conjunto de países de la OCDE.

-El mercado de trabajo es un mercado complejo, y su estudio requiere tomar en consideración, además de variables puramente económicas, la actitud y las características de los individuos y los elementos institucionales que inciden en él.

6.1.Relevancia y Peculiaridades del Mercado de Trabajo:

- ¿Por qué es tan importante el mercado de trabajo?

-¿Qué diferencia presenta con respecto a otros mercados?

6.1. Relevancia y Peculiaridades del Mercado de Trabajo:

- Relevancia:

-Su mal funcionamiento puede afectar de forma seria al crecimiento económico (tanto a nuestro equilibrio interno como externo).

-Conlleva altos costes tanto económicos como sociales (bienestar social):

-Pérdida de producción potencial.

-Efectos negativos sobre la distribución de la renta (afecta a los niveles de cohesión social).

6.1. Relevancia y Peculiaridades del Mercado de Trabajo:

- Peculiaridades:

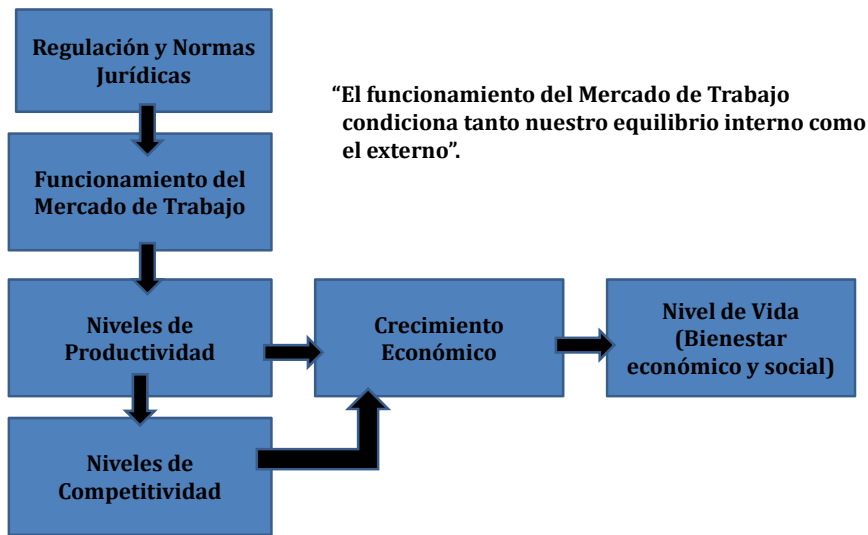
-Requiere una participación muy activa de normas jurídicas (en teoría), de las instituciones (principalmente sindicatos y patronales) y de los acuerdos alcanzados entre estos.

-Las normas jurídicas y las instituciones influyen en:

-La fijación de los salarios (“reparto del pastel del Valor Añadido”)

-Las condiciones laborales (derechos y obligaciones del empleado y del empleador).

6.1. Relevancia y Peculiaridades del Mercado de Trabajo:



Ana-Isabel Guerra

113

6.1. Relevancia y Peculiaridades del Mercado de Trabajo

Indicadores del mercado de trabajo

Tasa de actividad (TA)	$TA = \frac{PA}{PPA} \times 100$
Tasa de ocupación (TO)	$TO = \frac{PO}{PPA} \times 100$
Tasa de paro (TP)	$TP = \frac{PP}{PA} \times 100$
Tasa de asalarización (TAs)	$TAs = \frac{\text{Asalariados}}{PO} \times 100$
Tasa de temporalidad (TT)	$TT = \frac{\text{Asalariados con contrato temporal}}{\text{Asalariados}} \times 100$

6.2. Caracterización del Mercado de Trabajo:

Cuadro 6.1 —Algunos rasgos del mercado de trabajo en España y la Unión Europea, 2012		
	España	UE-27
Tasa de actividad 15-64 años	74,1	71,8
Hombres	80,1	78,0
Mujeres	67,9	65,6
Tasa de ocupación 15-64 años	55,4	64,2
Hombres	60,2	69,8
Mujeres	50,6	58,6
Empleo temporal (% sobre empleo asalariado total) . .	23,6	13,7
Hombres	22,3	13,2
Mujeres	25,1	14,2
Empleo a tiempo parcial (% sobre empleo total)	14,6	19,2
Hombres	6,5	8,4
Mujeres	24,4	32,1
Formación continua	10,9	9,1
Hombres	10,1	8,4
Mujeres	11,6	9,7
Tasa de paro 15-64 años	25,0	10,5
Hombres	24,7	10,4
Mujeres	25,4	10,5

Fuente: Comisión Europea.

Ana-Isabel Guerra

115

6.2. Caracterización del Mercado de Trabajo:

Cuadro 6.2 —Características de la población desempleada en España y la Unión Europea, 2012		
	España	UE-27
Paro de larga duración (% sobre paro total)	44,4	44,4
Hombres	43,5	44,6
Mujeres	45,6	44,1
Tasa de paro según edad		
15 a 24 años	53,2	22,8
25 a 49 años	24,2	9,9
50 a 64 años	18,8	7,4
Tasa de paro según nacionalidad		
Nacionales	23,3	10,0
Otros UE-27	30,9	12,6
Fuera UE-27	38,6	21,3
Tasa de paro según estudios		
Bajos	34,0	18,6
Medios	24,6	9,6
Altos	15,1	6,1

Fuente: Comisión Europea.

Ana-Isabel Guerra

116

6.2. Caracterización del Mercado de Trabajo:

- Rasgos generales y peculiaridades del Mercado de Trabajo en España (1980-2014):

-1. Aumento de la Población Activa:

-Factores Demográficos: ha aumentado la población en edad de trabajar.

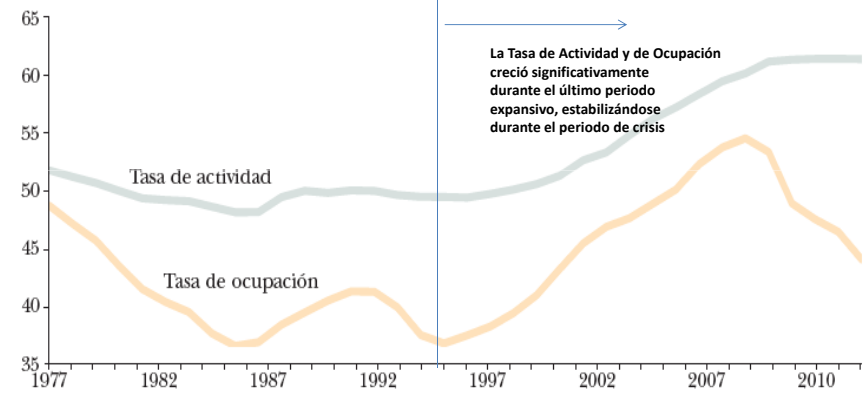
-Creciente incorporación de la mujer al mercado de trabajo.

-2. Elevados ritmos de creación y destrucción de empleo: la fuerte creación de empleo desde los años 90 hasta 2007 contrasta con la fuerte destrucción del 2008 al 2014.

3. Altos niveles de desempleo en el análisis comparado con la UE: Si bien es cierto, en lo que respecta al nivel de empleo nos acercamos bastante a la media europea en la última etapa expansiva.

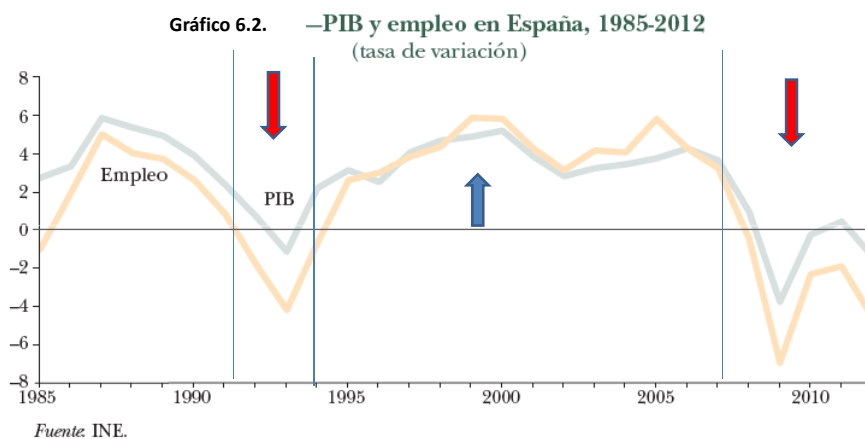
6.2. Caracterización del Mercado de Trabajo:

Gráfico 6.1. -Tasa de actividad y de ocupación en España, 1977-2012



Fuente: INE.

6.2. Caracterización del Mercado de Trabajo:



6.2. Caracterización del Mercado de Trabajo:

- Rasgos generales y peculiaridades del Mercado de Trabajo en España (1980-2014):

-4. Importantes desigualdades salariales :

-Entre el salario mínimo y el salario medio existe una distancia importante con respecto al resto de países de la UE.

-De forma similar ocurre cuando se compara el salario entre hombres y mujeres (dentro del mismo tipo de ocupación). Entre 2008 y 2012, este diferencial presentaba un promedio de 1,7 puntos entre 2008 y 2012.

5. Los Niveles de Regulación (normas jurídicas) son altos.

6. Elevada Tasa de Temporalidad (de los más altos de la OCDE) y una baja presencia del empleo a tiempo parcial (aunque con la última reforma (2012) ha aumentado).

6.2. Caracterización del Mercado de Trabajo:

- Rasgos generales y peculiaridades del Mercado de Trabajo en España (1980-2014):

-7. La tasa de paro juvenil es considerablemente alta (sobre un 40 %).

Las altas tasas de paro juvenil ha sido un problema (y sigue siendo un problema) bastante común en toda Europa. La más baja dentro de los países de la UE-28 la tiene Alemania.

8. Menor tasa de paro según nivel educativo (rasgo común al resto de países).

9. Notables diferencias de las tasas de paro por Comunidades Autónomas, al igual que en niveles de actividad.

6.2. Caracterización del Mercado de Trabajo:

Cuadro 6.3: Activos y Parados por Comunidades Autónomas. Primer Trimestre 2014.

	Ambos sexos				Varones				Mujeres				(Valores absolutos en miles y tasas en porcentaje)
	Ocupados	Parados	Tasa actividad	Tasa paro	Ocupados	Parados	Tasa actividad	Tasa paro	Ocupadas	Paradas	Tasa actividad	Tasa paro	
TOTAL	16.950,6	5.933,3	59,46	25,83	9.166,6	3.116,6	65,48	25,37	7.785,0	2.816,7	63,75	26,57	
Andalucía	2.612,7	1.403,4	58,60	34,04	1.466,5	734,5	65,51	33,36	1.147,2	668,8	51,98	36,83	
Aragón	500,9	148,4	58,83	22,85	278,5	76,5	64,84	21,67	224,4	71,9	52,88	24,26	
Asturias, Principado de	371,1	108,3	62,01	22,75	187,3	54,2	57,28	21,56	173,8	55,1	47,24	24,06	
Baleares, Illes	418,5	152,5	61,88	26,70	223,8	86,9	67,61	27,87	194,7	65,5	55,83	25,19	
Canarias	737,6	366,0	61,53	32,55	383,1	193,7	66,82	33,01	344,5	162,3	56,37	32,03	
Cantabria	220,2	58,4	66,14	20,95	118,4	32,1	62,48	21,34	101,8	26,2	50,16	20,49	
Castilla y León	901,5	257,4	64,76	22,21	500,9	133,3	60,77	21,02	400,6	124,1	48,62	23,65	
Castilla-La Mancha	705,3	305,6	59,63	30,30	412,6	159,7	67,19	27,81	292,7	145,9	52,00	33,42	
Cataluña	2.960,7	840,2	62,55	22,10	1.543,1	462,7	67,90	23,07	1.417,6	377,5	57,49	21,03	
Comunitat Valenciana	1.752,7	683,1	59,28	28,04	959,5	356,6	65,31	27,10	793,1	326,5	53,48	29,18	
Extremadura	339,2	160,7	54,57	32,14	194,3	84,9	61,55	30,41	144,9	75,8	47,73	34,34	
Galicia	982,8	296,9	53,92	23,20	511,9	158,6	59,01	23,66	470,9	138,3	46,25	22,70	
Madrid, Comunidad de	2.836,1	877,0	63,47	20,43	1.380,9	324,3	68,87	19,02	1.255,2	352,6	58,59	21,83	
Murcia, Región de	522,9	200,5	61,22	27,71	294,4	110,5	68,75	27,29	228,5	90,0	53,74	28,25	
Navarra, Comunidad Foral de	260,3	53,8	60,38	17,12	143,1	27,1	66,19	15,90	117,3	26,7	54,72	18,55	
País Vasco	801,0	178,9	66,95	17,36	449,1	95,3	62,59	17,01	402,5	83,5	51,75	17,18	
Rioja, La	125,4	30,5	60,05	19,58	70,1	14,3	66,02	16,91	55,3	16,3	54,26	22,73	
Ceuta	25,2	11,6	57,30	31,56	15,7	6,8	67,04	30,15	9,5	4,9	46,74	33,76	
Melilla	25,8	8,3	66,25	24,43	15,3	4,5	67,51	22,77	10,5	3,8	45,65	26,74	

* Los datos inferiores a 5.000 están sujetos a fuertes variaciones, debidas al error de muestreo

Fuente: INE

6.2. Caracterización del Mercado de Trabajo:

- ¿Cuáles han sido los grupos más afectados por la última crisis?

-1. Jóvenes de 16-24 años: la tasa de paro paso del 18 % al 40 %.

-2. Los inmigrantes, con una tasa de paro en el 2012 cercana al 30%.

-3. Personas con contratos temporales: representaban un 90% de los trabajos destruidos del 2008 al 2011.

-4. Trabajadores poco cualificados, la mayor parte procedentes del sector de la construcción.

6.3.El Marco Institucional del Mercado de Trabajo en España:

-Además de los sindicatos y patronales (que, de acuerdo con la teoría económica, generan rigideces en los mercados de trabajo), el gobierno, sin duda también es una de las instituciones importantes que intervienen dentro de este.

Los gobiernos pueden intervenir con los siguientes instrumentos:

-La **Regulación (normas jurídicas)**: en este tema nos centraremos principalmente en el papel que tiene esta.

-**Políticas Activas**: como los cursos de formación ocupacional, subvenciones a la contratación...etc. También la UE ha realizado Políticas Activas en el mercado de trabajo europeo (ERDF /ESF).

-**Políticas Pasivas**: como es la indemnización por despido.

6.3.El Marco Institucional del Mercado de Trabajo en España:

-Desde principios de los años 80 (14 de Marzo de 1980), con la aprobación del Estatuto de los Trabajadores, ha habido continuas reformas.

-Todas las reformas laborales han ido, o al menos así han sido presentadas, orientadas a promover el empleo. Aunque, la mayor parte de analistas consideran que todos los problemas del mercado de trabajo en España, no se resuelven con regulación.

-Efectos Positivos de la Regulación: Han permitido aumentar la flexibilidad interna (dentro de la propia empresa VER NOTAS COMPLEMENTARIAS TEMA 6).

-Efectos Negativos de la Regulación: dualidad del mercado de trabajo (temporales y fijos), inercias salariales (una vez que suben los salarios...es complicado bajarlos), muchos salarios no corresponden con los niveles de productividad.

¿Han mejorado las reformas laborales la capacidad de crear empleo en nuestra economía?¿Sí? ¿El empleo creado es de calidad?

6.3.El Marco Institucional del Mercado de Trabajo en España:

Principales Reformas Laborales en España:

-Reforma 1984: Se legalizan los contratos temporales, que se generalizan, empezando a ganar peso sobre los permanentes.

-Reforma 1992: Se reduce la cobertura de las prestaciones por desempleo.

-Reforma 1994: Se prohíbe el contrato de fomento de empleo (algunos empleadores despedían a sus trabajadores para que perdieran su antigüedad y después volvían a contratarlos para percibir las ayudas del gobierno ¿¿¿????).

-Reforma 1997:

-Se reforma el contrato indefinido introduciendo una menor indemnización por despido.

-Se regulan de forma más estricta algunos tipos de contratos temporales (contratos de formación y contratos de obra)

-Reformas 2001, 2002 y 2006: Se profundiza en las reformas de 1997, tratando de reducir la temporalidad.

-Reforma 2010: Se da mayor facilidad para el despido "objetivo".

6.3.El Marco Institucional del Mercado de Trabajo en España:

Principales Reformas Laborales en España:

-Reforma 2012: es la más amplia y de mayor calado de las llevadas a cabo en la economía Española, pues introduce muchos cambios:

-Mayor facilidad para el despido objetivo, eliminación de la autorización administrativa en EREs y menor coste de despido no justificado.

-Prioridad de los convenios de empresa y límites en la prórroga de los convenios.

-Posibilidad de regular los sueldos por motivos de "productividad".

-Se reducen también las prestaciones por desempleo.

Más flexibilidad externa/interna(VER NOTAS COMPLEMENTARIAS TEMA 6)...pero ¿realmente esto favorece la creación de empleo?

6.4.Factores Explicativos del Mercado de Trabajo en España:

-Antes de abordar este epígrafe haremos revisión de algunos conceptos:

-Existen tres tipos de PARO:

-PARO FRICCIONAL: es el desempleo asociado a la búsqueda de empleo. Se da en las economía incluso en los periodos de bonanza económica.

-PARO CÍCLICO (O COYUNTURAL): es el desempleo (a corto plazo) derivado del comportamiento cíclico de una economía.

-PARO ESTRUCTURAL O DE EQUILIBRIO: es el desempleo (a largo plazo) que se produce como consecuencia de un permanente (crónico) exceso de oferta en el mercado de trabajo.

6.4. Factores Explicativos del Mercado de Trabajo en España:

-¿Cuáles han sido los principales factores explicativos del paro y del empleo en España desde 1985 en adelante?

-En esta última parte del tema nos centraremos en los factores a l/p.

-En consecuencia, buscaremos los determinantes del PARO ESTRUCTURAL O DESEMPLEO DE EQUILIBRIO (NAIRU O TASA NATURAL DE PARO).

-La Tasa de Desempleo o Paro fluctúa sobre la NAIRU en el corto plazo.

-La NAIRU hay que estimarla (diversos factores explicativos). Los datos que observamos del paro (en las estadísticas) tienen una mezcla de paro estructural y de paro cíclico o coyuntural.

6.4. Factores Explicativos del Mercado de Trabajo en España:

Creación de Empleo y Persistencia del Desempleo Estructural (1985-1994)

-Caracterización

-Persistencia de un elevado PARO ESTRUCTURAL: de 1985 al 1994 se crearon algo más de 1 millón de puestos de trabajo netos. Aunque se generó más empleo, también aumentó considerablemente la población activa y en consecuencia el PARO ESTRUCTURAL se mantuvo relativamente estable (sobre un 14 %).

-Alta rigidez en lo que respecta al SALARIO REAL: aunque hubiera una alta tasa de desempleo, el marco institucional de aquel entonces, no hacía posible el abaratamiento de la mano de obra para con ello resolver las elevadas tasas de desempleo.

-DOS ERAN LAS PRINCIPALES CARACTERÍSTICAS DE LA MANO DE OBRA DESEMPLEADA DURANTE ESTE PERIODO: 1. La baja intensidad en la búsqueda de empleo (altas prestaciones) y 2. La poca adecuación de los desempleados a la demanda de trabajo (un 40 % de los desempleados no tenían estudios o solamente tenían estudios primarios).

6.4. Factores Explicativos del Mercado de Trabajo en España:

Creación de Empleo y Persistencia del Desempleo Estructural (1985-1994)

-A partir de 1985, hay un fase de recuperación económica (recordemos TEMA 1).

-Caracterización (continuación)

-Fuerte crecimiento del empleo (hasta 1990), aumento de la tasa de ocupación y caída del DESEMPLEO CÍCLICO O COYUNTURAL.

-Sustancial aumento de la población activa (aumento de la tasa de la actividad femenina).

-El decenio de 1990 se inició con una grave, aunque corta recesión, que significó una acusada destrucción de empleo y una nueva elevación cíclica de la tasa de paro (fuerte creación de empleo de 1985-1991 y fuerte destrucción de empleo de 1992-1994). La gran creación de empleo, en este período se debe, entre otras cosas a la **Reforma de 1984** que introduce el contrato temporal, el cual alcanzó un 34% en 1994.

6.4. Factores Explicativos del Mercado de Trabajo en España:

Intensa Creación de Empleo y Reducción del Paro (1995-2007)

-Caracterización

-Creación de empleo muy vigorosa (el número de ocupados aumentó en 8 millones de 1995 al 2007).

-La migración tuvo un papel importante tanto en el crecimiento de la población activa como en la ocupada.

-Cae el DESEMPLEO CÍCLICO Y EL ESTRUCTURAL (este último aproximadamente en 5 puntos (sobre un 9 %).

-Los factores que influyeron en la caída del PARO ESTRUCTURAL fueron: los shocks positivos tanto de oferta como de demanda, las reformas laborales (la caída de las prestaciones por desempleo...etc).

6.4. Factores Explicativos del Mercado de Trabajo en España:

El impacto de la Crisis Económica: Destrucción de Empleo y Aumento del Desempleo.

-Caracterización (además de las características anteriores)

-Aumenta otra vez el PARO ESTRUCTURAL (las estimaciones más recientes lo sitúan de un 17% a un 18% actualmente).

Justificaciones:

-1. Este desempleo estructural se ha elevado como consecuencia de un aumento importante del paro de larga duración (al principio del 2012 se situaba en un 50%) influyendo el “efecto desánimo” y la “obsolescencia”).

-2. Aumentaron los desajustes en el mercado de trabajo: la mayor parte de los desempleados que provenían del sector de la construcción no tenían el nivel de cualificación suficiente para adaptarse a las “vacantes” de los empleos emergentes.

Bloque 3 Aspectos Institucionales

-Tema 6: Mercado de Trabajo

-Tema 7: Sector Público

-Tema 8: Distribución de la Renta.

-Tema 7: El Sector Público.

-Contenidos:

-7.1. Relevancia del Sector Público en una Economía.

-7.2. Organización del Sector Público en la Economía Española.

-7.3. La Hacienda de las Administraciones Públicas.

7.3.1. El Gasto Público.

7.3.2. El Ingreso Público.

-7.4. Saldo Presupuestario y Deuda.

7.1. Relevancia del Sector Público en una Economía:

- Relevancia:

-¿Qué funciones desempeña el Sector Público en las Economías Modernas?

1. Elabora el Marco Institucional que define los límites de actuación de los agentes económicos.

2. Asignación de recursos.

3. Actuación en el terreno empresarial: a través de empresas públicas.

En la actualidad: la consolidación fiscal (reducción del déficit y de la deuda) son la principal prioridad de la política presupuestaria (reducción del gasto y aumento de algunos impuestos).

7.1. Relevancia del Sector Público en la Economía Española

Clasificación de los ingresos y gastos públicos

(la Hacienda Pública)

GASTOS

INGRESOS

Clasificación Orgánica

Informa sobre el agente que realiza el gasto u obtiene el ingreso

Clasificación Económica

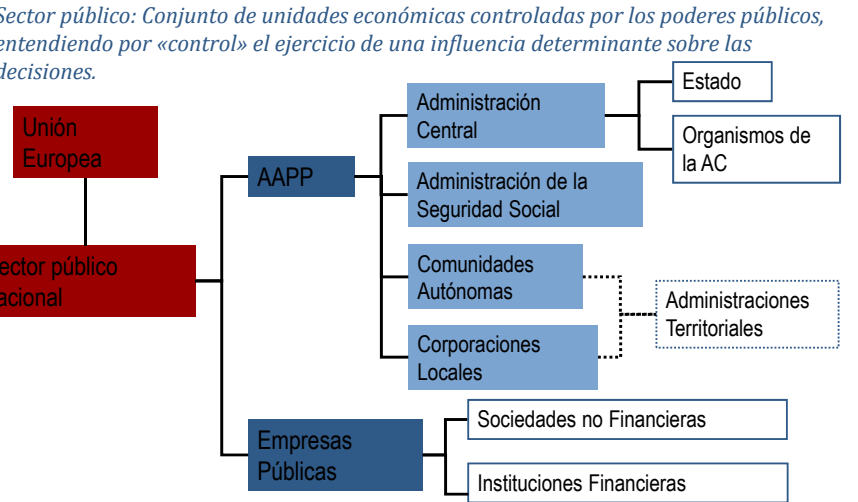
Según la naturaleza económica del gasto o del ingreso

Clasificación funcional del gasto

El gasto se agrupa según su finalidad (protección social, sanidad, educación, defensa, etc.)

7.2. Dimensión y Delimitación del Sector Público.

El sector público español en la CNE



7.2. Dimensión y Delimitación del Sector Público

Cuadro 7.1.Las Administraciones Públicas (AAPP): Distribución del Gasto Público. Clasificación Orgánica.

ADMINISTRACIONES	1975	1985	2005%	2010%
Estado	44 %	37%	19%	17%
Organismos Autónomos de la Administración Central	5%	4%	3%	3%
Seguridad Social	41%	38%	29%	32%
Comunidades Autónomas	—	10%	36%	35%
Corporaciones Locales	10%	11%	13%	13%

Aunque la administración central controla el grueso de los ingresos públicos, en términos del gasto, tanto las CCAA como La Seguridad Social (núcleo del Estado del Bienestar) han ido ganando peso a lo largo del tiempo. España es, a día de hoy, de los países más descentralizados de occidente.

Fuente: IGAE

7.2. Dimensión y Delimitación del Sector Público.

¿Cómo medir la dimensión del Sector Público en una Economía?

Desde el punto de vista de los ingresos

$$\text{Presión fiscal} = \frac{\text{Impuestos} + \text{Cotizaciones sociales}}{\text{PIB}} \times 100$$

Desde el punto de vista de los gastos

$$\frac{\text{Gastos públicos}}{\text{PIB}} \times 100$$

Otros indicadores

$$\frac{\text{Ahorro público}}{\text{PIB}} \times 100$$

$$\frac{\text{Deuda pública}}{\text{PIB}} \times 100$$

$$\frac{\text{Déficit público}}{\text{PIB}} \times 100$$

$$\frac{\text{Empleo público}}{\text{Empleo total}} \times 100$$

7.2. Dimensión y Delimitación del Sector Público.

Cuadro 7.2. Indicadores del Sector Público para España y la UE-17

	1975	1980	1990	1995	2000	2013	2013 UE-17
Presión Fiscal	21,4	26,7	35,1	33,3	34,9	31,4	39,4%
Gasto Público/PIB	24,6	32,9	43,0	45,0	39,0	48,8	49,9
Déficit Público/PIB	0,0	-2,6	-4,6	-6,6	-0,9	-7,1	-3,0

7.3.1. El Gasto Público:

- Composición Económica:

-Dentro del Gasto Público podemos diferenciar:

1. Gasto Corriente (empleos corrientes): refleja aquella parte del gasto convertido en consumo o ahorro en términos macroeconómicos.
 - Consumo final: consumos intermedios, remuneración de asalariados, transferencias sociales en especie.
 - Intereses de deuda pública.
 - Prestaciones sociales en efectivo.
 - Subvenciones.
 - Otros.
2. Gasto de Capital (empleos de capital): destinado directamente a la inversión.
 - Formación Bruta de Capital.
 - Transferencias de capital.

7.3.1. El Gasto Público:

- Composición Económica:

-1.Gasto Corriente

-Consumo final: es la partida más relevante del gasto público (alcanza más de la mitad de este). Comprende la remuneración de asalariados (representan más de la cuarta parte del Gasto total).

2. Gasto de Capital (empleos de capital): debido al compromiso de consolidación fiscal, la inversión pública, ha caído considerablemente en los últimos años.

7.3.1. El Gasto Público

Cuadro 7.3. –Gastos de las Administraciones Públicas en España. Clasificación económica, 1995-2012

	Valor (mill. de euros)	Distribución en %		% del PIB		
	2012	1995	2012	1995	2007	2012
GASTOS CORRIENTES						
Consumo final	204.193	39,3	41,3	17,7	17,9	19,4
Consumos intermedios	59.386	9,3	12,0	4,2	5,2	5,7
Remuneración de asalariados.	116.087	25,1	29,5	11,3	10,2	11,0
Transferencias sociales en especie.	28.720	4,9	5,8	2,2	2,5	2,7
Intereses ¹	31.322	11,6	6,4	5,2	1,6	3,0
Prestaciones sociales distintas a las transferencias en especie . . .	168.491	30,9	34,1	13,9	11,6	16,0
Subvenciones	10.060	2,4	2,0	1,1	1,1	1,1
Otros	15.718 ²	2,0	3,2	0,9	1,6	1,5
GASTO DE CAPITAL						
Formación bruta de capital.	18.151	8,4	3,7	3,8	4,0	1,7
Transferencias de capital a pagar	45.750	5,4	9,3	2,4	1,4	4,4 ³
Total gastos.	493.685	100,0	100,0	45,0	39,2	47,0

Notas: Aplicación criterios del Protocolo de Déficit Excesivo (PDE). (2) Incluye Cooperación internacional corriente, Otras transferencias corrientes y Otros empleos corrientes. (3) En el año 2012 se contabilizan las ayudas al sistema bancario en el marco de la reestructuración del sector financiero.
Fuente: Intervención General de la Administración del Estado (IGAE).

7.3.1. El Gasto Público:

- Composición Funcional:

-Dentro del Gasto Público podemos diferenciar:

Un 65,3 % se dedica a las actividades de conforman el Estado del Bienestar, destacando los gastos en pensiones (23,6%), salud (14,1%), educación (10,5%) y desempleo.

Las pensiones han tenido un peso considerablemente relevante y creciente desde 1977, por dos razones fundamentales: el aumento del número de pensionistas y el crecimiento de la pensión media.

El sistema de pensiones en España es fundamentalmente de reparto, y es por ello que depende en esencia de la evolución en el número de cotizantes y de las pensiones medias.

7.3.1. El Gasto Público

Cuadro 7.4. -Gastos de las Administraciones Públicas en España. Clasificación funcional, 2001-2011

	Valor (mill. de euros)	Distribución en %		% del PIB		
	2011	2001	2011	2001	2007	2011
SERVICIOS PÚBLICOS BÁSICOS	94.538	22,2	19,7	8,5	7,5	9,0
<i>Servicios generales</i>	<i>60.113</i>	<i>14,4</i>	<i>12,6</i>	<i>5,5</i>	<i>4,5</i>	<i>5,7</i>
<i>Defensa</i>	<i>11.205</i>	<i>2,9</i>	<i>2,3</i>	<i>1,1</i>	<i>1,1</i>	<i>1,1</i>
<i>Justicia, orden público y seguridad</i>	<i>23.220</i>	<i>4,9</i>	<i>4,8</i>	<i>1,9</i>	<i>1,9</i>	<i>2,2</i>
ESTADO DE BIENESTAR	313.385	61,3	65,3	23,6	24,8	29,4
<i>Pensiones</i>	<i>113.255</i>	<i>23,8</i>	<i>23,6</i>	<i>9,2</i>	<i>8,8</i>	<i>10,7</i>
<i>Desempleo</i>	<i>29.831</i>	<i>3,5</i>	<i>6,2</i>	<i>1,3</i>	<i>1,4</i>	<i>2,8</i>
<i>Enfermedad, familia, exclusión</i>	<i>20.723</i>	<i>3,1</i>	<i>4,3</i>	<i>1,2</i>	<i>1,4</i>	<i>1,9</i>
<i>Servicios sociales y otros gastos</i>	<i>15.606</i>	<i>2,9</i>	<i>3,3</i>	<i>1,1</i>	<i>1,4</i>	<i>1,5</i>
<i>Salud</i>	<i>67.500</i>	<i>13,3</i>	<i>14,1</i>	<i>5,1</i>	<i>5,7</i>	<i>6,3</i>
<i>Educación</i>	<i>50.440</i>	<i>11,1</i>	<i>10,5</i>	<i>4,3</i>	<i>4,4</i>	<i>4,7</i>
<i>Cultura, deporte y religión</i>	<i>16.030</i>	<i>3,6</i>	<i>3,3</i>	<i>1,4</i>	<i>1,7</i>	<i>1,5</i>
ASUNTOS ECONÓMICOS	55.833	11,6	11,6	4,5	5,1	5,2
MEDIO AMBIENTE Y SERVICIOS COMUNITARIOS .	16.317	4,9	3,4	1,9	1,8	1,5
<i>Protección del medio ambiente.</i>	<i>9.903</i>	<i>2,2</i>	<i>2,1</i>	<i>0,9</i>	<i>0,9</i>	<i>0,9</i>
<i>Vivienda y servicios comunitarios</i>	<i>6.414</i>	<i>2,7</i>	<i>1,3</i>	<i>1,0</i>	<i>0,9</i>	<i>0,6</i>
Total gastos	480.073	100,0	100,0	38,5	39,2	45,1

Fuente: Intervención General de la Administración del Estado (IGAE).

7.3.2. El Ingreso Público:

- Composición Económica:

-Dentro del Ingreso Público podemos diferenciar:

1. Ingresos (Recursos) Corrientes:

- Impuestos sobre la producción y las importaciones.
- Impuestos sobre la renta y el patrimonio.
- Cotizaciones sociales (son las que tienen mayor peso, 36,9 %).
- Rentas de la propiedad.
- Otros.

2. Ingresos (Recursos) de Capital: destinado directamente a la inversión.

7.3.2. El Ingreso Público.

Cuadro 7.5 -Ingresos de las Administraciones Públicas en España, 1995-2011

	Valor (mill. de euros)	Distribución en %		% del PIB		
	2011	1995	2011	1995	2007	2011
IMPUESTOS SOBRE LA PRODUCCIÓN E IMPORTACIONES. .	104.956	26,9	27,6	10,2	11,6	9,9
<i>Impuesto sobre valor añadido (IVA).</i>	<i>55.412</i>	<i>12,7</i>	<i>14,6</i>	<i>4,8</i>	<i>6,0</i>	<i>5,2</i>
<i>Impuesto sobre consumos específicos</i>	<i>22.719</i>	<i>7,1</i>	<i>6,0</i>	<i>2,7</i>	<i>2,0</i>	<i>2,1</i>
<i>Otros impuestos sobre producción e importaciones</i>	<i>11.379</i>	<i>3,6</i>	<i>3,0</i>	<i>1,4</i>	<i>2,5</i>	<i>1,1</i>
<i>IBI, IAE, Licencias, Tasas y otros</i>	<i>15.446</i>	<i>3,5</i>	<i>4,1</i>	<i>1,3</i>	<i>1,1</i>	<i>1,5</i>
IMPUESTOS SOBRE RENTA, PATRIMONIO Y CAPITAL . .	105.498	27,6	27,8	10,5	13,5	9,9
<i>Impuesto renta personas físicas (IRPF).</i>	<i>79.076</i>	<i>20,7</i>	<i>20,8</i>	<i>7,9</i>	<i>7,8</i>	<i>7,4</i>
<i>Impuesto sobre sociedades</i>	<i>19.852</i>	<i>5,1</i>	<i>5,2</i>	<i>1,9</i>	<i>4,8</i>	<i>1,9</i>
<i>Impuesto sobre el patrimonio</i>	<i>56</i>	<i>0,4</i>	<i>0,0</i>	<i>0,1</i>	<i>0,2</i>	<i>0,0</i>
<i>Impuesto sobre sucesiones</i>	<i>2.220</i>	<i>0,5</i>	<i>0,6</i>	<i>0,2</i>	<i>0,3</i>	<i>0,2</i>
<i>Impuestos locales (terrenos, tracción mecánica, urbaniz...) .</i>	<i>4.058</i>	<i>0,4</i>	<i>1,1</i>	<i>0,2</i>	<i>0,4</i>	<i>0,4</i>
<i>Otros impuestos</i>	<i>236</i>	<i>0,5</i>	<i>0,1</i>	<i>0,2</i>	<i>0,0</i>	<i>0,0</i>
COTIZACIONES SOCIALES	140.035	34,1	36,9	13,0	13,0	13,2
RENTAS DE LA PROPIEDAD	10.582	4,6	2,8	1,8	1,0	1,0
OTROS INGRESOS	18.600	6,8	4,9	2,6	2,0	1,7
Total ingresos	379.671	100,0	100,0	38,1	41,1	35,7

Fuente: Intervención General de la Administración del Estado (IGAE).

7.4. Saldo Presupuestario y Deuda Pública:

- Características generales:

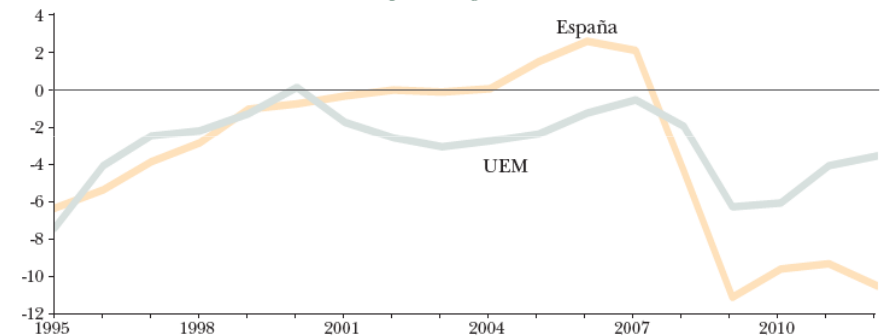
-Desde 1977, y en especial durante los años 80, cuando se construye el Estado del Bienestar, los presupuestos de las A.A. P.P se han mantenido con déficit.

-La excepción fue, desde finales del decenio de los 90 hasta el comienzo de la crisis, donde la disciplina presupuestaria en España fue ejemplar.

-La crisis económica hizo que desapareciera esa disciplina, alcanzando el déficit un máximo en el 2009 de 11,2 %.

7.4. Saldo Presupuestario y Deuda Pública.

Gráfico 7.1. —Déficit público en España y la UEM, 1995-2012
(en porcentaje del PIB)



Fuente: Eurostat, *Economic Outlook*.

Bloque 3 Aspectos Institucionales

- Tema 6: Mercado de Trabajo
- Tema 7: Sector Público
- Tema 8: Distribución de la Renta.

-Tema 8: Distribución de la Renta.

-8.1. Tendencias de la Distribución de la Renta en España.

Actualmente, España es uno de los tres países de la UE-27 con indicadores más altos de concentración de la renta (baja distribución equitativa de la renta).

La distribución de la renta mejoró considerablemente desde finales de los años 70 en adelante, ya que las A.A.P.P. desarrollaron instrumentos varios (impuestos más progresivos, junto con sistemas de protección social) para estos fines.

En los años 90 (mediados) se empieza a estabilizar. Esto indica que la última etapa expansiva no generó grandes cambios en los que a la distribución de la renta se refiere.

Durante la última crisis, la distribución de la renta ha sufrido un serio empeoramiento.

Bibliografía:

-García Delgado, J.L. y Rafael Myro (Directores). 2013. Lecciones de Economía Española. Ed. Civitas.

-Temas de Economía Española. Moreno González, M. 2013. Ed. Tirant Lo Blanch.

Fuentes de Cuadros y Gráficos:

-García Delgado, J.L. y Rafael Myro (Directores). 2013. Lecciones de Economía Española. Ed. Civitas.